



شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامه)

Heavy Engineering Industries & Shipbuilding Co. K.S.C (Public)

Date: 16<sup>th</sup> March 2025

Reference: CM/AR/032/2025

التاريخ : 16 مارس 2025

إشارة : CM/AR/032/2025

To: Boursa Kuwait

Greetings,

المحترمين

السادة / شركة بورصة الكويت

تحية طيبة وبعد،،،

**Subject: Supplementary Disclosure of Analyst conference transcript for the 4<sup>th</sup> quarter of the financial year 2024:**

الموضوع: إفصاح عن معلومات جوهرية - إفصاح مُكمل

محضر مؤتمر المحللين للربع الرابع من السنة المالية 2024 :

Reference to Our disclosure dated 11<sup>th</sup> March 2025 & article No. (7-8) "Listed Company Obligations" of Boursa Kuwait rulebook.

بالإشارة إلى إفصاحنا المؤرخ في 11 مارس 2025 ، وإلى المادة (7-8) "التزامات الشركة المُدرجة" من كتاب قواعد البورصة.

We would like to inform you that the Analyst conference was held through network conference call (Live webcast) at 2:00 pm local time on Tuesday 11<sup>th</sup> March 2025.

نحيطكم علماً بأن مؤتمر المحللين قد إنعقد عن طريق بث مباشر على شبكة الإنترنت (Live Webcast) في تمام الساعة 2:00 ظهراً يوم الثلاثاء الموافق 11 مارس 2025 (وفق التوقيت المحلي).

Attached is The Analyst conference transcript & presentation for the 4<sup>th</sup> Quarter of the financial Year 2024.

مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين والعرض التقديمي للربع الرابع من السنة المالية 2024 .

Yours Sincerely

وتفضلوا بقبول وافر التقدير والاحترام،،،



مرزوق ناصر الخرافي

رئيس مجلس الإدارة

Marzouk Naser Al-Kharafi  
Chairman



Tel : +965 24624000 Fax : +965 24830291 P.O.Box : 21998, Safat 13080, Kuwait

Email : heisco@heisco.com Commercial Reg. No : 20735

Issued and Paid-Up Capital : KD 18,024,151.700 Authorized Capital : KD 22,000,000

www.heisco.com

**نموذج الإفصاح المكمل**  
**Supplementary Disclosure Form**

Date	16 <sup>th</sup> March 2025	16 مارس 2025	التاريخ
Name of the listed company	Heavy Engineering Industries & Shipbuilding Co. K.S.C. (Public)	شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن (ش.م.ك) عامة	إسم الشركة المدرجة
Disclosure title *	Supplementary disclosure of Analyst conference for the 4 <sup>th</sup> quarter of the financial year 2024	إفصاح مكمل - محضر مؤتمر المحللين للربع الرابع من السنة 2024	عنوان الإفصاح*
Date of Previous disclosure	11/3/2025	2025/3/11	تاريخ الإفصاح السابق
Developments that occurred to the disclosure	Publish the Analyst conference transcript for the 4 <sup>th</sup> quarter of the financial year 2024	نشر محضر مؤتمر المحللين للربع الرابع من السنة 2024	التطور الحاصل على الإفصاح
The financial effect of the occurring developments (if any)	Not applicable	لا ينطبق	الأثر المالي للتطور الحاصل (إن وجد)

\*The issuer of this disclosure bears full responsibility for the soundness, accuracy, and completeness of the information contained therein. The issuer acknowledges that it has assumed Care of a Prudent Person to avoid any misleading, false, or incomplete information. The Capital Markets Authority and Boursa Kuwait Securities Exchange shall have no liability whatsoever for the contents of this disclosure. This disclaimer applies to any damages incurred by any Person as a result of the publication of this disclosure, permitting its dissemination through their electronic systems or websites, or its use in any other manner.

\*يتحمل من أصدر هذا الإفصاح كامل المسؤولية عن صحة المعلومات الواردة فيه ودقتها واكتمالها، ويقر بأنه بذل عناية الشخص الحريص في تجنب أية معلومات مضللة أو خاطئة أو ناقصة، وذلك دون أدنى مسؤولية على كل من هيئة أسواق المال وبورصة الكويت للأوراق المالية بشأن محتويات هذا الإفصاح، وبما ينفي عنهما المسؤولية عن أية أضرار قد تلحق بأي شخص جراء نشر هذا الإفصاح أو السماح بنشره عن طريق أنظمتها الإلكترونية أو موقعها الإلكتروني، أو نتيجة استخدام هذا الإفصاح بأي طريقة أخرى.



Tel : +965 24624000 Fax : +965 24830291 P.O.Box : 21998, Safat 13080, Kuwait  
Email : heisco@heisco.com Commercial Reg. No : 20735  
Issued and Paid-Up Capital : KD 18,024,151.700 Authorized Capital : KD 22,000,000



**HEISCO**

**شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامه)**

محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين  
بشأن النتائج المالية للربع الرابع لعام ٢٠٢٤  
الثلاثاء الموافق ٢٠٢٥/٣/١١

**المشاركين من الشركة:**

مدير إدارة المجموعة - الشؤون العامة  
مدير إدارة المجموعة - الإدارة المالية  
مدير إدارة المجموعة - ضبط وإدارة المشاريع  
مسؤول وحدة شؤون المستثمرين

السيد / عبدالرزاق العثمان  
السيد / جوزيف ماثيو  
السيد / وليد عطية  
السيد / أحمد جنادة

المجموعة المالية هيرميس

إدارة المؤتمر:  
السيدة / نورا العيسوي

نورا:

صباح الخير ومساء الخير سيداتي وسادتي. هذه نورا العيسوي نيابة عن أحمد حازم من المجموعة المالية هيرميس. يسعدنا أن نستضيف مرة أخرى المكلمة الجماعية لنتائج Q4 و 2024 من HEISCO. معنا على الخط اليوم لدينا السيد عبد الرزاق عبد القادر العثمان ، مدير إدارة المجموعة – الشؤون العامة. السيد وليد عطية، مدير إدارة المجموعة – ضبط المشاريع؛ السيد جوزيف ماثيو، مدير إدارة المجموعة – المالية؛ السيد أحمد محمد جنادة، رئيس وحدة شؤون المستثمرين. ودون مزيد من التأخير، أود أن أسلم الدعوة إلى الإدارة لإجراء العرض. من فضلك تفضل.

وليد:

شكراً لك نورا. مساء الخير سيداتي وسادتي. يسعدنا أن نرحب بكم في مكلمة. أنا وليد عطية، مدير إدارة المجموعة – ضبط المشاريع. اليوم ، سأعطي نظرة عامة على HEISCO ، خاصة لأولئك الذين ينضمون إلينا لأول مرة. أيضاً ، سأعطي إستراتيجية HEISCO الحالية.

أولاً ، نظرة عامة على HEISCO. شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ، هي شركة مقاولات كبرى للمعدات الهندسية والبناء مقرها في الكويت مع مجموعة واسعة من الأعمال في مجال النفط والغاز والبتروكيماويات ومعدات الضغط وبناء السفن وإصلاحها والتجريف والبناء البحري والصيانة والخدمات الصناعية الأخرى ، بما في ذلك مشاريع الصناعات الثقيلة. وفيما يتعلق بالنقاط الرئيسية لإستراتيجيتنا الحالية، حققت هيسكو كمجموعة إنجازات مهمة في نمو الإيرادات وتنفيذ المشاريع والكفاءة التشغيلية، مما يجعلنا في وضع يسمح لنا باستمرار النجاح في الأرباع القادمة.

تواصل هيسكو تعزيز وجودها في السوق في جميع أنحاء منطقة الخليج مع التركيز الاستراتيجي على توسيع العمليات والحصول على الموافقات الرئيسية وتشكيل تحالفات إستراتيجية.

نورا:

أعتقد أن هناك مشكلة في عرض الشرائح. لازلت في الشريحة الأولى.

وليد:

شكراً. تتابع الشركة بنشاط مشاريع في مختلف القطاعات، بما في ذلك النفط والغاز والمصافي والطاقة والبنية التحتية، مع التزام قوي بالنمو الإقليمي. وسعت هيسكو حضورها في المملكة العربية السعودية إلى التأهيل المسبق في قطر وعمان والبحرين والعراق بهدف تعزيز قدراتها في مجال البناء والصيانة والتصنيع. من خلال تعزيز الشراكة الرئيسية مع مقاولي EPC والإستفادة من المبادرات الإستراتيجية ، تظل HEISCO في وضع جيد للإستفادة من الفرص الناشئة ودفع النمو المستدام.

تحاول هيسكو التوسع في الأسواق الرئيسية في جميع أنحاء الكويت والمملكة العربية السعودية وقطر وعمان والبحرين والعراق ، مع التركيز على صيانة الإنشاءات المدنية والميكانيكية والكهربائية والأجهزة بالإضافة إلى خدمات التصنيع في مصافي النفط والغاز وقطاعات الطاقة.

توسعنا في المملكة العربية السعودية. ووسعت هيسكو عملياتها في المملكة العربية السعودية ، مما عزز قدراتها الإنشائية في المنطقة ، بما يتماشى مع مبادرات تطوير رؤية المملكة 2030. دعماً لرؤيتها، نعطي الأولوية لتوظيف وتطوير المواطنين السعوديين والقوى العاملة لدينا من خلال العمل عن كثب مع صندوق تنمية الموارد البشرية وصندوق تنمية الموارد البشرية والوكالات الحكومية الأخرى. وأخيراً، فإن تعبئة الموارد بكفاءة، بما في ذلك المعدات والمواد، أمر بالغ الأهمية لإنجاز مشاريع البناء بنجاح. بضمن فريق لوجستي مخصص تسليم الموارد في الوقت المناسب ، مع إعطاء الأولوية للموردين المحليين لتقليل التكاليف ودعم الشركات المحلية.

موافقاتنا الرئيسية في المملكة العربية السعودية. حصل فرع هيسكو ش.م.ك.ع على موافقات من جهات بارزة بما في ذلك أرامكو السعودية، وسابك، والشركة السعودية للكهرباء (SEC)، وشركة البحر الأحمر للتطوير، وشركة المياه الوطنية (NWC) وغيرها. تم تقديم التأهيل المسبق لخط الأنابيب البري إلى أرامكو. إن تأمين هذا التأهيل المسبق بنجاح سيضعنا كمقاول محتمل لمشاريع خطوط الأنابيب البرية المستقبلية تحت إشراف أرامكو السعودية.

حققت هايسكو إنجازاً بارزاً في إطار توسعها الإستراتيجي، وذلك بإعلانها عن الإستحواذ على حصة تبلغ 75% في مصنع سماء الخليج (GSF) بالمملكة العربية السعودية. ومن المتوقع أن يؤدي إتمام هذه العملية إلى تعزيز قدرات الشركة في مجال التصنيع، وتوسيع نطاق عملياتها في المنطقة.

المبادرات الإستراتيجية. تم الإستعانة بمستشار متمرس للحصول على خدمات السقالات غير التي تعمل بنظام تحديد المواقع العالمي (GPS)، وموافقة التأهيل المسبق من أرامكو السعودية لدعم إستراتيجيتنا التوسعية في المملكة العربية السعودية. بالإضافة إلى ذلك، يتم بناء ساحة تخزين في موقع المشروع لتسهيل توسعة أرامكو السعودية.

التوسع في العمليات الفرعية. حصلت الشركة التابعة لنا شركة الخليج للإنشاءات والأعمال البحرية والمقاولات العامة، على موافقات من أرامكو السعودية هيئة نيوم وهيئة البحر الأحمر، مما يتيح البناء المباشر وتسهيل التوسع الاستراتيجي في مدينة الشيخ خليفة. ونظراً للقيود اللوجستية، تستهدف المديرية العامة حالياً مشاريع البناء في المنطقة الشرقية وتخطط للانتقال إلى مناطق أخرى بعد إنشاء قاعدة أقوى.

مركزنا الهندسي في الهند، أنشأت HEISCO شركة فرعية تحمل اسم هيسكو الهندسية الهندية المحدودة في الهند، ومقرها في تشيناي، لتعزيز قدرات الشركة في مجال EPC وتقديم حلول هندسية عالية الجودة عبر العديد من الصناعات، مع دعم نشاطها التجاري الأخذ في التوسع.

الموافقات الرئيسية في الأسواق الأخرى. حصلت هيسكو على موافقات من قطر للطاقة لتصنيع صهاريج التخزين وأوعية الضغط والأعمدة، وكذلك من بابكو والبحرين لخدمات الصيانة الميكانيكية العامة وخدمات الإغلاق. تم تسجيل HEISCO و GD في مجلس المناقصات العماني لتوسيع العمليات من خلال إستراتيجية تسويق تركز على العملاء.

الشراكة الإستراتيجية. تواصل HEISCO إنشاء تحالفات رئيسية مع مقاولي EPC لتعزيز تنفيذ المشروع وضمان التعاون الفعال. تلعب هذه الشراكات دوراً حاسماً في تحقيق أهداف المشروع بنجاح عبر عملياتها الإقليمية المتوسعة.

الآن، سأسلم الميكروفون إلى السيد جوزيف ماثيو، مدير الشؤون المالية لدينا، الذي سيشرح بالتفصيل أدائنا المالي فيما يتعلق بنتائج المالية.

جوزيف:

شكراً لك السيد وليد. مساء الخير جميعاً.

سأخذك فقط من خلال النقاط البارزة للبيانات المالية 24. الإيرادات، كما ترى في الشريحة، إرتفعت الإيرادات بنسبة 11% بسبب المشاريع الجديدة التي تم ترسيبها والتسارع الطفيف في المشاريع الحالية. ارتفع صافي الربح بنسبة كبيرة بنسبة 28% من 7.11% إلى 9.07% في 24. هذا بسبب هوامش الربح الأفضل التي تمكنا من الحصول عليها من العقود الحالية، بالإضافة إلى مطالبتين صغيرتين تلقيناهما من العقود المكتملة في الخليج للإنشاءات وأحد المشاريع المشتركة في مؤسسة الموانئ الكويتية.

تظهر الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك وإطفاء الدين زيادة بنسبة 15%. وتعكس نفس ربحية السهم زيادة بنسبة 28%، إرتفعت الأصول بنسبة 11%، وبشكل أساسي شراء الأصول، ثم بعض الإرساء، وتجديد أصولنا الحالية أيضاً. وحقوق الملكية، 5%. اللحظة الرئيسية هي إضافة الأرباح ناقصا توزيعات الأرباح المدفوعة خلال العام.

إرتفعت الالتزامات بنسبة 16 % في الأساس ، زادت القروض . لقد اضطررنا إلى تسريح عمالة في ثلاث من مشاريع الصيانة التابعة لشركتنا هذا العام . وكان لدينا ، كما قلت ، شراء الأصول الثابتة . لذا ، فإن سبب 16 % ترى زيادة كبيرة في الإقتراض أيضاً بنسبة 61 % في الأساس ، كان لدينا أربع مشاريع حيث كان لدينا تسريح حوالي 1500 عامل بالإضافة إلى 800 و 800 و 120 ، تم تسريح ما يقرب من 4200 موظف خلال العام ، كما أعيد توظيف بعضهم بموجب العقود الجديدة وفقاً لمتطلبات العمل . لذلك ، هذا هو سبب إرتفاع القروض . بالإضافة إلى ذلك ، كان لدينا بعض الفواتير ، والتي حدثت مؤخراً والتي جاءت الدفعات بسبب ذلك في يناير والتي أظهرت تحصيلات كبيرة أدت إلى خفض مستوى السحب على المكشوف لدينا إلى مستوى عادل .

في الرسم البياني التالي ، ترى صافي ربح الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإستهلاك وإطفاء الدين ونمو الإيرادات ، الزيادات التي ناقشناها في الشريحة الأخيرة . هذه هي الإيرادات التفصيلية لخط الأعمال حيث نرى نمواً كبيراً في النفط والغاز الصناعي ويظهر حوض بناء السفن إنخفاضا طفيفاً . هذا بسبب الوضع الجيوسياسي في المنطقة . السفن التي اعتادت أن تأتي للصيانة لدينا والتي نرى أنها يجب أن تعود إلى طبيعتها في الأوقات القادمة .

في الخارج ، حصلنا على زيادة كبيرة ، ما يقرب من 63 % . لذلك ، حصلنا على إيرادات من هيونداي ، إحدى الشركات المشتركة التي لدينا مع مؤسسة الموانئ الكويتية ، والنموذج المتنوع من إحدى الوظائف التي تم الانتهاء منها مع مؤسسة الموانئ الكويتية .

إذن ، هذه هي الشريحة التي توضح بيان تحليل الحجم المشترك للدخل على المستوى الموحد . الإيرادات لدينا الآن وهنا ترى زيادة طفيفة في المصاريف العامة والإدارية . هذا لأن لدينا وحدتين كانتا تتشيطان بالفعل خلال السنة المالية 24 وهي العمليات السعودية ، وعمليات الهند التي تم شطب النفقات العامة والإدارية لها بالكامل للنفقات . إذن ، 600,000 دينار كويتي ، والتي تراها هناك . وتكلفة التمويل ، لا توجد تغييرات كبيرة .

إرتفعت خسائر الائتمان المتوقعة للأصول المالية بشكل طفيف ، هذا في الأساس لأن لدينا بعض المجموعات المتأخرة ، والتي حدثت ، كما قلت من قبل ، في يناير وفبراير .

تبدو جميع النسب جيدة ، بخلاف إجمالي الدين إلى إجمالي الأصول ، والتي كانت تتأرجح في نهاية العام ، كما قلت . كانت التحصيلات جيدة .

الآن إلى التدفق النقدي . ويعزى التغير في رأس المال العامل البالغ 21.83 مليون دولار إلى الزيادة في التجارة والذمم المدينة الأخرى . كما قلت 16 مليون دينار كويتي . وكانت فواتير ديسمبر على مشروعين مرتفعة للغاية . من الواضح أن المجموعات تنخفض في الفترة المقابلة . وصافي النقد المستخدم في الأنشطة الاستثمارية وشراء الأصول الثابتة وخصوصاً منه عائدات التخليص .

هذا كل شيء إلى حد كبير ، وقد غطينا كل شيء تقريباً ونحن مستعدون لأية أسئلة ، من فضلك .

نورا :

شكراً لك ، الإدارة ، على العرض التقديمي . إذا كان لديك أي أسئلة ، فيرجى استخدام زر اليد أو كتابة سؤالك في مربع الأسئلة والأجوبة .

جوزيف:

إذا كان أي شخص مهتماً بمعرفة الأعمال المتراكمة والمشاريع التي تمضي قدماً ، فيمكنني فقط تقديم موجز قصير عن ذلك. إعتباراً من ديسمبر ، لدينا 603 ملايين دينار كويتي متراكمة ، وحتى الآن ، لدينا 25 مليون دينار كويتي إضافية ، والتي وقعناها. ونقوم حالياً بتقديم عطاءات في حوالي ، بشكل عام ، للمضي قدماً ، لدينا مشاريع في الموقع بقيمة تتراوح بين 900 مليون دينار كويتي و 1 مليار دينار كويتي في السوق والتي سنبحث عن حصة معقولة منها ، وهو أمر مبكر جداً للقول حتى الآن ، ولكن على الأقل يمكنني القول أن حوالي 100 مليون دينار كويتي إلى 150 مليون دينار كويتي ، نحن في مستوى مريح حتى الآن ، ومستعدون للمضي قدماً الذي يجب أن يتحقق في الأشهر الثلاثة المقبلة. لكن دائماً ما يكون هناك تأخير في الكويت ونحن نتحدث كما نعلم جميعاً. لذلك ، هذا هو المكان الذي نقف فيه من الأعمال المتراكمة والنماذج المتوقعة. شكراً .

يبلغ دفتر الطلبات الحالي 628 مليون دينار كويتي.

نورا:

للتذكير ، إذا كان لديك أي أسئلة أخرى ، فيرجى استخدام مربع الأسئلة والأجوبة أو زر اليد. لدينا سؤال آخر ، "ما هو متوسط مدة الأعمال المتراكمة وما هي القطاعات التي تستفيد أكثر؟"

جوزيف:

يمكن أن تتراوح مدة العمل المتراكم في أي مكان بين ثلاث سنوات إلى خمس سنوات. يعتمد على طبيعة العقود. عادة ، تستمر عقود الصيانة لمدة خمس سنوات ويتراوح البناء بين سنتين إلى أربع سنوات. ما هي القطاعات الأكثر استفادة؟ المعيل المنتظم بالنسبة لنا هو ، بالطبع ، عقود صيانة تشغيل النفط والغاز. نعم.

نورا:

تذكير أخير ، إذا كان لديك أي أسئلة أخرى ، فيرجى كتابة سؤالك في مربع الأسئلة والأجوبة أو استخدام زر اليد. لدينا سؤال آخر من رانجون ، «ما هي التوقعات للإنفاق على الاستكشاف والإنتاج في الكويت؟ هل هناك إمكانية لزيادة هذا في المستقبل؟»

سيد عبد الرزاق ، أنت صامت.

عبد الرزاق:

هل يمكنهم فقط تأكيد ما يعنيه E&P ؟

نورا:

نعم ، سأقوم بإلغاء كتم صوتك الآن. حسناً ، يمكنك إلغاء كتم الصوت.

رانجون:

مرحباً ، كنت أشير إلى نفقات الاستكشاف والإنتاج من قبل الحكومة أو شركة البتروكيماويات الحكومية ، لأننا سمعنا أنه مع وصول الحكومة الجديدة ، فإن الأمور تسير الآن بشكل أسرع قليلاً مما كانت عليه في السابق. لذلك ، على سبيل المثال ، إذا كان لديهم أي خطط لتوسيع إنتاجهم النفطي من خلال إنفاق المزيد من الأموال على التنقيب والإنتاج.

عبد الرزاق:

نعم ، سمعت سؤالك بصوت عال وواضح . وعلى نطاق أوسع ، فإن ما تتطلع إليه الكويت في التوسع في النفط والغاز يتراوح بين 3 مليارات إلى 5 مليارات دينار كويتي . لكن متى سيحدث ذلك؟ الفترة التي لسنا متأكدين منها في الوقت الحالي كشركة ، حيث توجد قطاعاتنا ومعداتنا قائمة ، هذا ما قلته ، سنركز على بناء ما يقرب من مليار دينار كويتي من المشاريع في الفترة المقبلة . لكن ، بالطبع ، نعم ، الكويت كدولة ، كنفط وغاز ، يتوسعون . إنهم يريدون زيادة الإنتاج والكمية ، ما ننظر إليه هو ما بين 3 مليارات دينار كويتي إلى 5 مليارات دينار كويتي . لكن هذا على مستوى EPC ، على مستوى دولي أكبر بكثير ، ما نتحدث عنه .

رانجون:

لكنني أعتقد أن مقدمي العطاءات المباشرين سيكونون اللاعبين الأكبر حجماً ، لكنني أعتقد أنك ستكون مثل المقاول من الباطن لهم؟

عبد الرزاق:

انظر إلى تطوير النفط والغاز الرئيسي ، نعم ، سنكون المقاولين من الباطن . سنكون المقاول من الباطن من الدرجة الأولى للمقاولين الرئيسيين ، والذين سيكونون من الشركات متعددة الجنسيات EPC . ولكن هناك عقود حيث النفط والغاز ، في النفط والغاز نفسه ، هناك إنشاءات تقع ضمن نطاقنا ، حيث نقوم بالتنفيذ مباشرة ، ولدينا عقود الصيانة أيضاً . وخاصة مع وزارة الكهرباء والماء ، لدينا جزء كبير من وظائف الصيانة ، بالإضافة إلى أننا المقاول المحلي الأكثر تفضيلاً للشركات متعددة الجنسيات .

رانجون:

حسناً ، حسناً ، هذا واضح . شكراً .

نورا:

يبدو أنه ليس لدينا أسئلة أخرى . سأقوم الآن بتسليم المكالمة إلى الإدارة إذا كان لديهم أي ملاحظات ختامية .

جوزيف:

شكراً لكم جميعاً ونتطلع إلى رؤيتكم في الاجتماع القادم .

نورا:

شكراً لكم جميعاً على الحضور . يمكنك الآن قطع الاتصال .



شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامه)

HEAVY ENGINEERING INDUSTRIES & SHIPBUILDING CO. K.S.C (Public)



FY-2024 | Virtual Summit

**INVESTOR PRESENTATION**

# Agenda

		Page
1	Disclaimer	3
2	Vision & Mission	4
3	About HEISCO	5
4	HEISCO's Strategy	6
5	Performance Highlights	10
6	Financial Overview	11
7	Appendix	12
8	Q & A	16

# Disclaimer

## FORWARD - LOOKING STATEMENTS

This information set out in this presentation and provided in the discussion subsequent thereto does not constitute an offer or solicitation of an offer to buy or sell securities. It is solely for use as an investor presentation and is provided as information only. This presentation does not contain all the information that is material to an investor.

This presentation has been prepared by, and is the sole responsibility of, Heavy Engineering Industries and Shipbuilding Co. KSCP ("Group"). The information herein may be amended and supplemented and may not as such be relied upon for the purpose of entering into any transaction.

This document is furnished to you solely for your information. You may not reproduce it or redistribute it to any other person.

No person shall have any right of action against the Group or any other person in relation to the accuracy or completeness of the information contained in the presentation. Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever.

No person is authorized to give any information or to make any representation not contained in and not consistent with this presentation, and if given or made such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Group.

This presentation does not disclose all the risks and other significant issues related to an investment in any securities/ transaction. Past performance indicative of future results. The Group is under no obligation to update or keep current the information contained herein.

This Presentation may contain forward -looking statements that involve assumptions, risks, and uncertainties. These statements may be identified by such word as "may", "plans", "expects", "believes" and similar expressions or by their context. The Group does not assume any obligation to update its views of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein.

## ROUNDING ADJUSTMENTS

Certain monetary amounts, percentages and other figures included on this presentation have been subject to rounding adjustments. Accordingly, figures shown as totals in certain tables or charts may not be the arithmetic aggregation of the figures that precede them, and figures expressed as percentages in the text may not total 100% or, as applicable, when aggregated, may not be the arithmetic aggregation of the percentage that precede them.



## **HEISCO's Vision**

To become the customers' first preferred Company for Shipbuilding, Ship Repair & Maintenance, Fabrication, Oil & Gas Construction, Civil Works, Industrial Maintenance, Dredging and Offshore services in Kuwait and other Middle East and North African regions.

## **HEISCO's Mission**

HEISCO aims to expand its business operations, focusing on countries such as Saudi Arabia, Qatar, Oman, Bahrain and Iraq. The company intends to identify potential business opportunities in these regions in the Oil & Gas, Refineries & Power sectors in Civil, Mechanical, Electrical & Instrumentation Construction and Fabrication Services

## About HEISCO

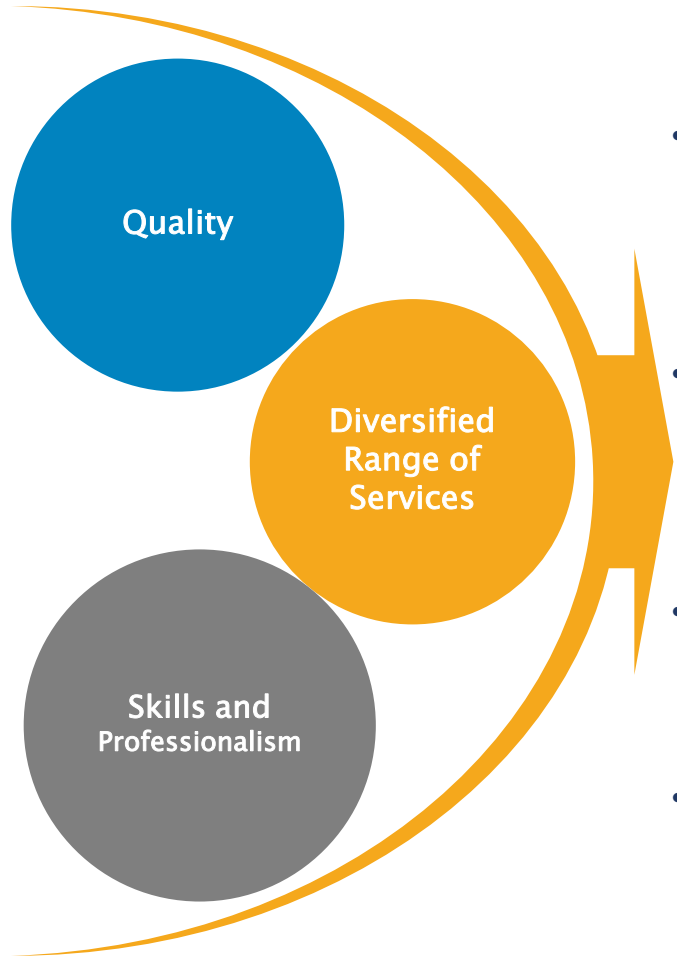
HEISCO is a dynamic group of companies committed to maintaining sustained growth by meeting its customers' schedules and quality requirements. HEISCO provides its customers value-added services at competitive prices by evolving efficient cost-control measures and regularly upgrading our resources.

### **HEISCO's activities are performed through a wide range of fields :**

- Shipyard
- Oil & Gas Construction
- Industrial Maintenance
- Fabrication Services
- Trading
- Testing & Calibration
- Quality Control & Testing
- Scaffolding Services
- Galvanizing Plant
- Onshore & Offshore (through Gulf Dredging & General Contracting Co. K.S.C. (Closed) – subsidiary company.
- Technical Specialized Manpower Supply (through HEISCO for Technical Specialized Manpower Supply Co. W.L.L. – subsidiary company)

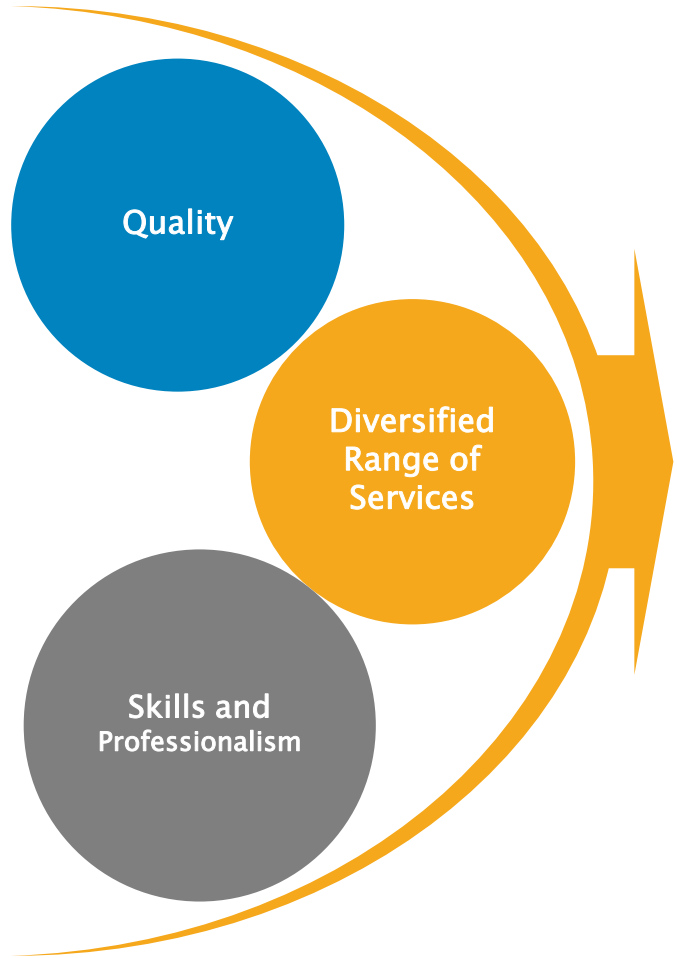
HEISCO/Gulf Dredging has branches in Iraq and Kingdom of Saudi Arabia to expand its services and take advantage of emerging markets in the region.

# HEISCO's Strategy



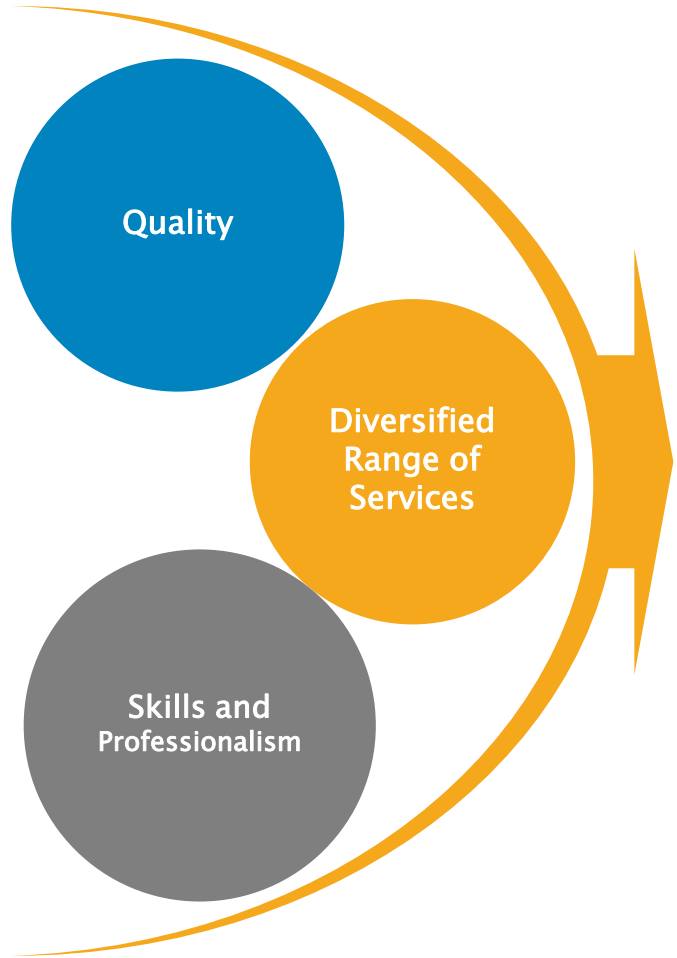
- To enhance its Engineering and Design capabilities in support of the group's expanding business and to serve various clients in the region, HEISCO has established a subsidiary company, HEISCO Engineering India Pvt. Ltd., based in Chennai, India,.
- To achieve a significant milestone in its strategic expansion HEISCO has succeeded in the acquisition of Gulf Sky Factory (GSF) in Saudi Arabia, to enhance its fabrication capabilities and broadening its operational footprint in the region.
- Enlisted the expertise of a seasoned consultant to secure Non-GBS Scaffolding Services PQ approval from Aramco, as part of our strategy to enhance and broaden our scaffolding business operations in Saudi Arabia. A storage yard is under construction at our project location to facilitate inspection by Aramco.
- To become a potential contractor to Aramco for future onshore pipeline projects, HEISCO has submitted Pre-Qualification (PQ) documents for its Onshore Pipeline.
- Having received approval for the category of In-plant Projects and Safety Qualification by Aramco, HEISCO can become fully engaged in direct bidding opportunities in KSA

# HEISCO's Strategy



- GD, a subsidiary of HEISCO, aims to broaden its business operations in KSA through strategic expansion initiatives. GD has successfully acquired approvals from Aramco, NEOM, Red Sea Global, and other pertinent authorities, granting it the capability to engage in direct bidding.
- In line with its expansion strategy, HEISCO KSA Branch was approved by SABIC as a Service Provider and Advanced Prequalification for the categories, Manufacturing Equipment, Heat Exchanger and Tank Maintenance, and Scaffolding services.
- HEISCO KSA Branch has also been approved Saudi Electricity Co. (SEC) for mechanical works related to pumps. It has also submitted Pre-Qualifications (PQs) for Civil Works, Construction Projects, Site Construction/Major Boiler Repairs, Tank Construction, Heat Exchangers, Fuel Pipelines, and Gas Pipelines and expects SEC's approval soon.
- HEISCO KSA branch has sought and has received NEOM's approval as a Vendor, Red Sea Development Co. as a Contractor, and National Water Company (NWC) as a Service Provider.

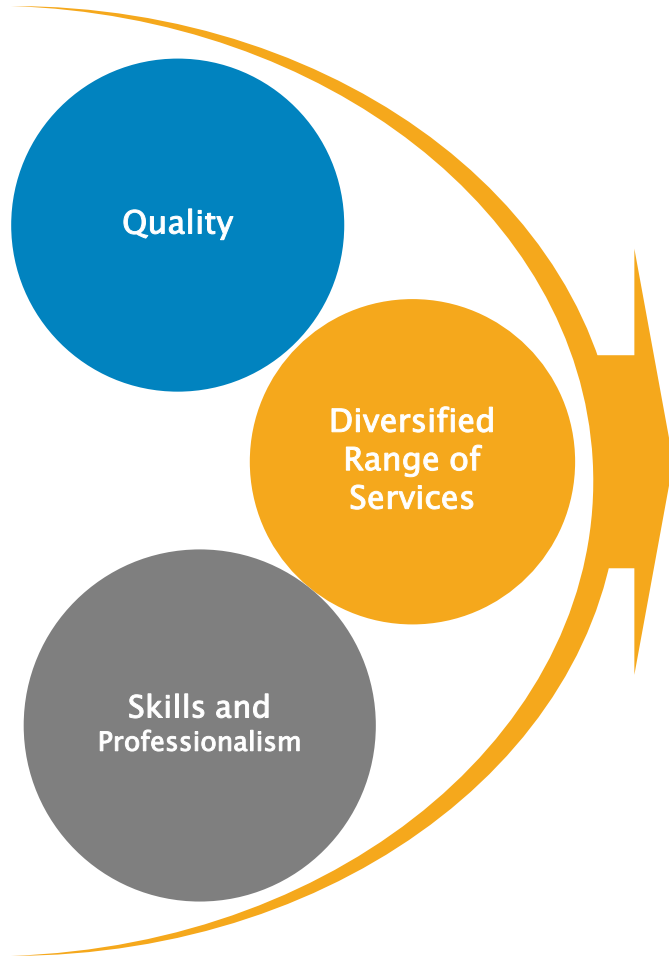
# HEISCO's Strategy



- In line with HEISCO strategy to expand its operations in the Region, HEISCO obtained Qatar Energy PPML approval for Pressure Vessel and Column (less than 75mm thickness, CRA solid and clad, including Slug Catcher) and Fixed Roof Storage Tank with a diameter greater than 25 meters.
- As an approved Qatar Energy Project Preferred Manufacturer, HEISCO plans to establish a branch in Qatar or appoint a local agent to participate in direct bidding.
- In its efforts to expand in Bahrain, HEISCO obtained BAPCO PQ approval for shutdown and routine maintenance services. To provide better services, HEISCO intends to establish a workshop facility in Bahrain.
- HEISCO intends to broaden its business in Iraq, particularly in the promising oil sector, by engaging directly with clients and establishing partnerships with well-respected international contractors.
- HEISCO has been approved by KPC-CPQ for EPC General Contracts under the Tier-E category, and for Mega Storage Tanks exceeding 500,000 BBL under the Tier-C category, covering projects up to KD 100 million.



## HEISCO's Strategy



- Seeking expansion of its business in Kuwait, HEISCO has obtained CAPT approval for Mechanical works (Category 1) in addition to the approvals for Civil works (Category 1) and Electrical works (Category 2).
- HEISCO is focusing on potential projects in Offshore and Marine Construction in the Region and as such is seeking associating with suitable partners in the respective countries for better participation.
- HEISCO and GD have registered with Oman Tender Board aiming to expand its business by developing a solid marketing strategy tailored to the Omani clients' specific needs and preferences.

# PERFORMANCE HIGHLIGHTS – CONSOLIDATED

KD' Million  
Except EPS & Dividend



## REVENUE

↑ 11%

163.14 FY-2024

146.87 FY-2023



## NET PROFIT

↑ 28%

9.07 FY-2024

7.11 FY-2023



## EBITDA

↑ 15%

16.56 FY-2024

14.38 FY-2023



## EPS

↑ 28%

50.34 FY-2024

39.45 FY-2023



## ASSETS

↑ 11%

204.61 FY-2024

183.84 FY-2023



## EQUITY

↑ 5%

77.57 FY-2024

74.03 FY-2023



## LIABILITIES

↑ 16%

127.04 FY-2024

109.81 FY-2023



## BORROWINGS

↑ 61%

40.94 FY-2024

25.37 FY-2023



## DIVIDEND

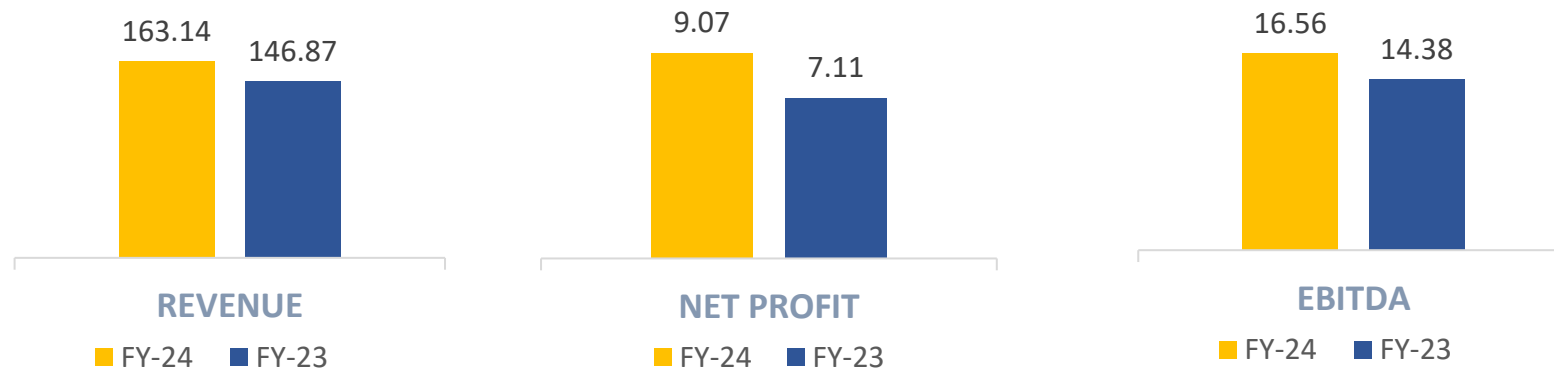
↑ 17%

35 FILS FY-2024

30 FILS FY-2023

# FINANCIAL OVERVIEW – CONSOLIDATED

KD' Million

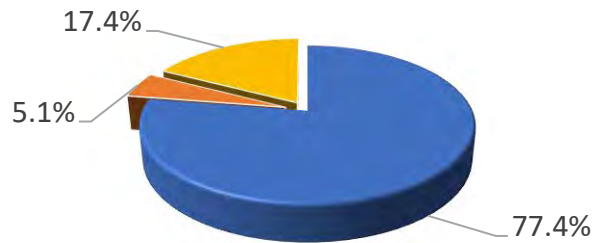


# BREAKDOWN OF REVENUE BY BUSINESS LINE - CONSOLIDATED

KD '000

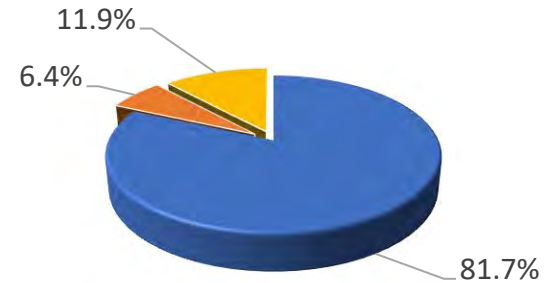
BUSINESS LINE	FY 2024	FY 2023	FY 2024	FY 2023	% Change
INDUSTRIAL, OIL & GAS	126,316	120,042	77.4%	81.7%	5.2%
SHIPYARD	8,374	9,430	5.1%	6.4%	-11.2%
OFFSHORE	28,457	17,406	17.4%	11.9%	63.5%
<b>TOTAL REVENUE</b>	<b>163,147</b>	<b>146,878</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>11.1%</b>

**FY-24**



Industrial, Oil & Gas Shipyard Offshore

**FY-23**



Industrial, Oil & Gas Shipyard Offshore

## COMMON SIZE ANALYSIS-STATEMENT OF INCOME - CONSOLIDATED

	FY-24	FY-23	FY-24	FY-23
<b>Revenue</b>	163,147,421	146,877,866	100.00%	100.00%
Cost of sales	(147,739,026)	(135,245,073)	-90.56%	-92.08%
<b>Gross Profit</b>	<b>15,408,395</b>	<b>11,632,793</b>	<b>9.44%</b>	<b>7.92%</b>
Other income	976,442	1,055,737	0.60%	0.72%
General and administrative expenses	(4,672,645)	(4,072,156)	-2.86%	-2.77%
Investment income / (loss)	117,771	117,570	0.07%	0.08%
Expected credit loss on financial assets (net)	(304,136)	630,141	-0.19%	0.43%
Finance costs	(1,864,670)	(1,834,664)	-1.14%	-1.25%
Foreign exchange gain/(loss)	(77,026)	58,787	-0.05%	0.04%
<b>Profit before contribution to taxes</b>	<b>9,584,131</b>	<b>7,588,208</b>	<b>5.87%</b>	<b>5.17%</b>
Board of Directors Remuneration	(115,000)	(115,000)	-0.07%	-0.08%
Contribution to Kuwait Foundation for Adv. of Sciences	(91,440)	(65,128)	-0.06%	-0.04%
National Labour Support Tax	(216,042)	(212,562)	-0.13%	-0.14%
Zakat expense	(86,417)	(85,025)	-0.05%	-0.06%
<b>Net profit for the period</b>	<b>9,075,232</b>	<b>7,110,493</b>	<b>5.56%</b>	<b>4.84%</b>

Earning per share (fils)

50.34

39.45

## RATIO ANALYSIS - CONSOLIDATED

PROFITABILITY	FY-24	FY-23	CHANGE
Gross Profit %	9.44%	7.92%	↑1.52%
EBIT %	7.02%	6.42%	↑0.60%
EBITDA %	10.15%	9.79%	↑0.36%

Net Profit Margin -%	5.56%	4.84%	↑0.72%
ROA	4.67%	3.95%	↑0.73
ROE	11.70%	9.61%	↑2.10%
ROCE	11.52%	9.66%	↑1.85

LEVERAGE	FY-24	FY-23	CHANGE
Total Debt % of Total Assets %	20.01%	13.80%	↑6.21%
Debt to Equity	1.64	1.48	↑0.16
Interest Coverage Ratio	6.14	5.14	↑1.00

LIQUIDITY	FY-24	FY-23	CHANGE
Current Ratio	1.17	1.23	↓-0.06
Quick Ratio	1.02	1.07	↓-0.05
Working Capital to Total Assets	0.09	0.11	↓-0.02

# FINANCIAL POSITION / CASH FLOW - CONSOLIDATED

## Consolidated Statement of Financial Position - 31 Dec 2024

	Kuwaiti Dinars	
	FY - 24	FY-23
NON-CURRENT ASSETS	81,401,016	77,449,867
CURRENT ASSETS	123,210,628	106,393,751
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>204,611,644</b>	<b>183,843,618</b>
NON-CURRENT LIABILITIES	21,851,276	23,496,523
CURRENT LIABILITIES	105,189,364	86,314,665
<b>TOTAL LIABILITIES</b>	<b>127,040,640</b>	<b>109,811,188</b>
EQUITY	77,571,004	74,032,430
<b>TOTAL EQUITY AND LIABILITIES</b>	<b>204,611,644</b>	<b>183,843,618</b>

## Consolidated Statement of Cash Flow - 31 Dec 2024

	Kuwaiti Dinars	
	FY - 24	FY-23
PROFIT BEFORE CONTRIBUTION TO BOD REMUNERATION	9,584,131	7,588,208
NON-OPERATING NGNG FOR NON-OPERATING / CASH	11,517,763	9,147,285
OPERATING PROFIT BEFORE CHANGES IN WORKING CAPITAL	21,101,894	16,735,493
CHANGES IN WORKING CAPITAL	(21,830,266)	11,771,036
NET CASH GENERATED FROM OP ACTIVITIES	(728,372)	28,506,529
NET CASH USED IN FROM INVESTING ACTIVITIES	(8,375,562)	(11,979,049)
NET CASH USED IN FROM FIN. ACTIVITIES	7,981,212	(17,611,097)
INCREASE IN CASH & CASH EQUIVALENTS	(1,122,722)	(1,083,617)
CASH & CASH EQUIV. AT BEGINNING OF PERIOD	4,475,842	5,559,459
<b>CASH &amp; CASH EQUIV. AT PERIOD END</b>	<b>3,353,120</b>	<b>4,475,842</b>

## COMMON SIZE ANALYSIS - STATEMENT OF FINANCIAL POSITION - CONSOLIDATED

<b>ASSETS</b>	<b>FY-24</b>	<b>FY-23</b>	<b>FY-24</b>	<b>FY-23</b>
<b>Non-Current Assets</b>				
Right-of-use-assets	1,295,654	1,898,896	0.63%	1.03%
Property, plant and equipment	77,072,929	72,400,692	37.67%	39.38%
Investment securities	1,605,511	1,735,595	0.78%	0.94%
Trade and other receivables	1,426,922	1,414,684	0.70%	0.77%
<b>Total Non-Current Assets</b>	<b>81,401,016</b>	<b>77,449,867</b>	<b>39.78%</b>	<b>42.13%</b>
<b>Current assets</b>				
Inventories	15,474,550	13,743,236	7.56%	7.48%
Contract assets	54,988,521	54,428,110	26.87%	29.61%
Trade and other receivables	49,114,728	33,356,024	24.00%	18.14%
Cash and bank balances	3,632,829	4,866,381	1.78%	2.65%
<b>Total Current Assets</b>	<b>123,210,628</b>	<b>106,393,751</b>	<b>60.22%</b>	<b>57.87%</b>
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>204,611,644</b>	<b>183,843,618</b>	<b>100.00%</b>	<b>100.00%</b>



## COMMON SIZE ANALYSIS - STATEMENT OF FINANCIAL POSITION - CONSOLIDATED

<b>EQUITY AND LIABILITIES</b>	<b>FY-24</b>	<b>FY-23</b>	<b>FY-24</b>	<b>FY-23</b>
<b><u>Equity</u></b>				
Share Capital	18,024,152	18,024,152	8.81%	9.80%
Statutory reserve	10,946,089	10,946,089	5.35%	5.95%
General reserve	11,739,170	10,780,757	5.74%	5.86%
Foreign currency translation reserve	628	0	0.00%	0.00%
Investment revaluation reserve	458,718	588,802	0.22%	0.32%
Retained earnings	36,396,872	33,689,023	17.79%	18.32%
Non-controlling interests	5,375	3,607	0.00%	0.00%
<b>Total Equity</b>	<b>77,571,004</b>	<b>74,032,430</b>	<b>37.91%</b>	<b>40.27%</b>
<b><u>Non-Current Liabilities</u></b>				
Post employment benefits	18,507,406	19,752,216	9.05%	10.74%
Lease liabilities	337,601	914,301	0.16%	0.50%
Due to banks	1,904,163	964,163	0.93%	0.52%
Trade and other payables	1,102,106	1,865,843	0.54%	1.01%
<b>Total Non-Current Liabilities</b>	<b>21,851,276</b>	<b>23,496,523</b>	<b>10.68%</b>	<b>12.78%</b>
<b><u>Current liabilities</u></b>				
Lease liabilities	858,364	858,206	0.42%	0.47%
Contract liabilities	1,844,099	266,335	0.90%	0.14%
Due to banks	39,044,075	24,410,872	19.08%	13.28%
Trade and other payables	63,442,826	60,779,252	31.01%	33.06%
<b>Total Current liabilities</b>	<b>105,189,364</b>	<b>86,314,665</b>	<b>51.41%</b>	<b>46.95%</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>127,040,640</b>	<b>109,811,188</b>	<b>62.09%</b>	<b>59.73%</b>
<b>Total Equity and Liabilities</b>	<b>204,611,644</b>	<b>183,843,618</b>	<b>100.00%</b>	<b>100.00%</b>



**GULF DREDGING**



THANK YOU



GULF DREDGING





**HEISCO - Shipyards - Shuwaikh Port**  
P.O. Box 21998, Safat 13080, Kuwait  
Tel.: + 965 24624000 / 24835488  
Fax : + 965 24830291 / 24624001

**HEISCO - Oil & Gas - Mina Abdullah**  
P.O. Box 10155, Shuaiba 65452, Kuwait  
Tel.: + 965 23253000  
Fax : + 965 23262142 / 23253001