

شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامة)
Heavy Engineering Industries & Shipbuilding Co. K.S.C (Public)

Date: 17th August 2026

Reference: CM/AR/077/2026

التاريخ : 17 أغسطس 2026

إشارة : CM/AR/077/2026

To: Boursa Kuwait

Greetings,

المحترمين

السادة / شركة بورصة الكويت

تحية طيبة وبعد،،،

Subject: Supplementary disclosure of analyst conference transcript for the second quarter for the period ended 30/6/2026

الموضوع: إفصاح عن معلومات جوهرية - إفصاح مكمل
محضر مؤتمر المحللين للربع الثاني للفترة المنتهية في
2026/6/30:

Reference to Our disclosure dated 13/8/2026 & article No. (7-8) "Listed Company Obligations" of Boursa Kuwait rulebook.

بالإشارة إلى إفصاحنا المؤرخ في 2026/8/13، وإلى المادة (8-7) "إلتزامات الشركة المدرجة" من كتاب قواعد البورصة.

Attached is the analyst conference transcript & presentation for the second quarter for the period ended June 30, 2026, which was held through a network conference call (live webcast) at 2:00 pm on Thursday, August 13, 2026, local time.

مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين والعرض التقديمي للربع الثاني للفترة المنتهية في 2026/6/30 الذي إنعقد عن طريق بث مباشر على شبكة الإنترنت (Live Webcast) في تمام الساعة 2:00 ظهراً يوم الخميس الموافق 2026/8/13 (وفق التوقيت المحلي).

Yours Sincerely

وتفضلوا بقبول وافر التقدير والاحترام،،،



مرزوق ناصر الخرافي

رئيس مجلس الإدارة

Marzouk Naser Al-Kharafi
Chairman

نموذج الإفصاح المكمل
Supplementary Disclosure Form

Date	17 th August 2026	17 أغسطس 2026	التاريخ
Name of the listed company	Heavy Engineering Industries & Shipbuilding Co. K.S.C. (Public)	شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن (ش.م.ك) عامة	إسم الشركة المدرجة
Disclosure title *	Analyst conference held for second quarter ended 30/6/2026	إفصاح مكمل - إنعقاد مؤتمر المحللين للربع الثاني للفترة المنتهية في 2026/6/30	عنوان الإفصاح *
Date of Previous disclosure	13/8/2026	2026/8/13	تاريخ الإفصاح السابق
Developments that occurred to the disclosure	Publish the analyst conference transcript for the second quarter for the period ended 30/6/2026	نشر محضر مؤتمر المحللين للربع الثاني للفترة المنتهية في 2026/6/30	التطور الحاصل على الإفصاح
The financial effect of the occurring developments (if any)	Not Applicable	لا ينطبق	الأثر المالي للتطور الحاصل (إن وجد)

*The issuer of this disclosure bears full responsibility for the soundness, accuracy, and completeness of the information contained therein. The issuer acknowledges that it has assumed Care of a Prudent Person to avoid any misleading, false, or incomplete information. The Capital Markets Authority and Boursa Kuwait Securities Exchange shall have no liability whatsoever for the contents of this disclosure. This disclaimer applies to any damages incurred by any Person as a result of the publication of this disclosure, permitting its dissemination through their electronic systems or websites, or its use in any other manner.

*يتحمل من أصدر هذا الإفصاح كامل المسؤولية عن صحة المعلومات الواردة فيه ودقتها واكتمالها، ويقر بأنه بذل عناية الشخص الحريص في تجنب أية معلومات مضللة أو خاطئة أو ناقصة، وذلك دون أدنى مسؤولية على كل من هيئة أسواق المال وبورصة الكويت للأوراق المالية بشأن محتويات هذا الإفصاح، وبما ينفي عنهما المسؤولية عن أية أضرار قد تلحق بأي شخص جراء نشر هذا الإفصاح أو السماح بنشره عن طريق أنظمتها الإلكترونية أو موقعهما الإلكتروني، أو نتيجة استخدام هذا الإفصاح بأي طريقة أخرى.



Tel : + 965 24624000 Fax : + 965 24830291 P.O.Box : 21998, Safat 13080, Kuwait
Email : heisco@heisco.com Commercial Reg. No : 20735
Issued and Paid-Up Capital : KD 19,826,566.800 Authorized Capital : KD 22,000,000



HEISCO

شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامة)

محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين
بشأن النتائج المالية للربع الثاني لعام ٢٠٢٦
الخميس الموافق ٢٠٢٦/٨/١٣

المشاركين من الشركة:

مدير إدارة المجموعة – الشؤون العامة
الرئيس المالي التنفيذي
مدير إدارة المجموعة – ضبط وإدارة المشاريع
مسؤول وحدة شؤون المستثمرين

السيد / عبدالرزاق العثمان
السيد / جوزيف ماثيو
السيد / وليد عطية
السيد / أحمد جنادة

المجموعة المالية هيرميس

إدارة المؤتمر:
السيدة / زينة فارس

زينة فارس:

مساء الخير، سيداتي وسادتي. أنا زينة فارس من أبحاث إي إف جي هيرميس، وأود أن أرحب بكم جميعاً في مؤتمر نتائج الربع الثاني 2026 من هايسكو. معنا اليوم على الخط، السيد عبد الرزاق عبد القادر، مدير إدارة المجموعة- الشؤون العامة، السيد وليد عطية، مدير إدارة المجموعة - ضبط المشاريع؛ السيد جوزيف ماثيو، المدير المالي التنفيذي، والسيد أحمد محمد جناده، مسؤول وحدة شؤون المستثمرين. دون مزيد من التأخير، سأحول المكالمة للإدارة.

وليد عطية:

مساء الخير جميعاً. مرحباً بكم في عرض نتائج الربع الثاني. أولاً، أود أن أقدم تحديثاً موجزاً عن الأعمال والمشاريع القادمة والمبادرات الاستراتيجية للشركة. تواصل هايسكو تعزيز حضورها في السوق عبر منطقة الخليج مع تركيز استراتيجي على توسيع العمليات، وتأمين الموافقات الرئيسية، وتشكيل تحالفات استراتيجية. تسعى الشركة بنشاط لمشاريع في قطاعات مختلفة، بما في ذلك النفط والغاز، والمصافي، والطاقة، والبنية التحتية.

وبالتزام قوي بالنمو الإقليمي، وسعت هايسكو حضورها إلى المملكة العربية السعودية وتابعت المؤهلات ذات الصلة في قطر وعمان والبحرين والعراق بهدف تعزيز قدراتها في البناء والصيانة والتصنيع. من خلال تعزيز الشراكات الرئيسية مع مقاولي الهندسة والمشتريات والإنشاء والاستفادة من المبادرات الاستراتيجية، تظل هايسكو في موقع جيد للاستفادة من الفرص الناشئة ودفع النمو المستدام عبر أسوقها المستهدفة.

فيما يتعلق بتحديثات الأعمال واستراتيجية التوسع الإقليمي، تسعى هايسكو للتوسع في الأسواق الرئيسية في الكويت والسعودية وقطر والبحرين وعمان والعراق. يركز على خدمات البناء المدنية والأعمال الميكانيكية والكهربائية وأجهزة القياس والصيانة والهندسة، بالإضافة إلى خدمات التصنيع داخل مصفاة النفط والغاز. فيما يتعلق بتوسعنا في السعودية، وسعت هايسكو عملياتها داخل السعودية، معززة قدراتها الإنشائية في المنطقة بما يتماشى مع رؤية المملكة 2030.

دعماً لرؤيتها، نستفيد من توظيف وتطوير المواطنين السعوديين في قوتنا العاملة من خلال العمل عن كثب مع صندوق تنمية الموارد البشرية، وكالات حكومية أخرى، لإنجاز مشاريع البناء في الوقت المناسب وبنجاح. سيضمن فريق لوجستيات مخصص تسليم الموارد في الوقت المناسب، مع إعطاء الأولوية للموردين المحليين لتقليل التكاليف ودعم الأعمال المحلية.

فيما يتعلق بالموافقات الرئيسية لدينا في السعودية، حصل فرع هايسكو في السعودية على موافقات تسجيل من جهات بارزة، منها أرامكو السعودية، سابك، شركة نيوم، شركة التعدين العربية السعودية، شركة مصفاة أرامكو السعودية الجبيل، شركة سدرا للكيماويات، شركة نقل وتقنيات المياه، منحت من شركة الطاقة السعودية الموافقات المسبقة على هايسكو لتوريد وتركيب وصيانة وإصلاح المبادلات الحرارية بعد تقييم فني ناجح وفحص للمنشآت في السعودية والكويت.

بالإضافة إلى ذلك، حصلت هايسكو مؤخراً على موافقة تأهيل مسبق لخدمات بناء الخزانات. تضيف هذه الموافقة إلى مؤهلاتنا الحالية للأعمال الميكانيكية، وصيانة وتركيب الأعمال المدنية وخطوط أنابيب الغاز، مما يعزز قدرتنا على تقديم حلول متكاملة ومتعددة التخصصات. المبادرات الاستراتيجية، تم تعيين مستشار ذو خبرة للحصول على التأهيل المسبق من أرامكو السعودية لدعم استراتيجيتنا للتوسع في المملكة العربية السعودية. تم الانتهاء من ساحة تخزين وهي تعمل حالياً.

تم الانتهاء من تقديم الوثائق المطلوبة وفحص المنشأة لأرامكو السعودية، وهي حالياً في انتظار الموافقة على عقد السقالات المتخصص غير التابع لقطاع الخدمات المشتركة. عينت هايسكو شركة الساهاب للطاقة والاستثمار المحدودة كوكيل حصري لها لتأمين فرص جديدة في عمان.

سيكون الهدف الأولي مشاريع متخصصة لمعالجة التربة الملوثة والحمأة لتطوير النفط في عمان . توسيع العمليات الفرعية، لشركتنا التابعة . حصلت شركتنا الفرعية، الخليج للإنشاءات ، على الموافقة من شركة أرامكو السعودية، وشركة نيوم، وشركة تطوير البحر الأحمر، مما أتاح المناقصات المباشرة وسهل التوسع الاستراتيجي في السعودية .

بسبب القيود اللوجستية، تستهدف شركتنا التابعة حالياً مشاريع البناء البحري في المقاطعة الشرقية وتخطط للانتقال إلى مناطق أخرى بعد تأسيس قاعدة أقوى . حصلت شركة الخليج للإنشاءات على الشهادات المطلوبة من هيئة المقاولين السعودية من الجهات المختصة .

في الهند، أنشأت هايسكو شركة فرعية باسم هايسكو الهندسية الهندية المحدودة في الهند مقرها الرئيسي في تشيناي لتعزيز قدرات الشركة في مقاول الهندسة والمشتريات والإنشاء وتقديم حلول هندسية عالية الجودة عبر صناعات متعددة مع دعم أنشطتها التجارية المتواصلة .

في أسواق أخرى، حصلت هايسكو على موافقات تأهيل مسبق من قطر إنرجي لتصنيع خزانات التخزين وأواني الضغط والأعمدة من بابكو في البحرين لخدمات الصيانة العامة والميكانيكية وصيانة الإغلاق، ومن شركة تطوير البترول في عمان، وشركة تنمية نفط عُمان ، ومجموعة أوكيو في عمان، مما عزز حضورها الإقليمي وقدراتها التشغيلية عبر مجلس التعاون الخليجي .

سجلت هايسكو وشركة الخليج للإنشاءات في مجلس المناقصات العماني لتوسيع العمليات من خلال استراتيجية تسويقية تركز على العميل . تواصل هايسكو إقامة تحالفات رئيسية مع مقاولي الهندسة والمشتريات والإنشاء لتعزيز تنفيذ المشروع وضمان التعاون الفعال .

تلعب هذه الشراكات دوراً حيوياً في تحقيق أهداف المشروع بنجاح عبر عملياتها الإقليمية المتواعدة . حالياً، المشروع قيد التنفيذ، لدينا قيمة عقود متميزة تبلغ 894 مليون دينار كويتي . المشاريع الرئيسية قيد التنفيذ حتى يونيو في قطاع النفط والغاز مع شركة الكويت للنفط بالتعاون المشترك .

وفي السعودية، لا يزال لدينا ثلاثة مشاريع جارية، C3/C4 مع انبي و أرامكو، ومشروع أبيق مع انبي أرامكو أيضاً، ومشروع توسع القرية مع الطاقة السعودية . الآن سأسلم الميكروفون للسيد جوزيف ماثيو ، ليقدم إحاطة حول الأرقام المالية لربع عام 2026 .

جوزيف ماثيو:

شكراً لك، سيد وليد، ومساء الخير جميعاً . يسعدني أن أتواصل معكم مجدداً بعد مكالمتنا للربع الأول ونحن نقدم نتائج المجموعة لنصف السنة . قبل أن نبدأ، يرجى ملاحظة أن مناقشة اليوم ستتضمن بيانات تطلعية تعكس وجهات نظر الإدارة الحالية وافترضااتها .

هذه البيانات تخضع لمخاطر وعدم يقين قد تجعل النتائج الفعلية تختلف جوهرياً عن تلك المعلنة أو الضمنية . لا تتحمل أي التزام بتحديث أو تعديل هذه البيانات، إلا إذا كان القانون المعمول به الآن .

ما زلنا نأمل أن المرحلة الأكثر تحدياً من التوتر الجيوسياسي في المنطقة تقترب من نهايتها وأن الظروف ستعود تدريجياً إلى طبيعتها . ومع ذلك، فإن الصراع الطويل بشكل غير المتوقع في المنطقة أثار حتى الآن سلباً على المشاريع بعدة طرق، منها انخفاض إنتاجية القوى العاملة، والتأخيرات اللوجستية الطويلة وغير المتوقعة، وارتفاع تكاليف المواد والنقل والتأمين .

الآن، دعونا ننظر إلى الأرقام عن كثب. في الشريحة 10 #، نرى الإيرادات. ارتفعت الإيرادات بنسبة 17% على أساس ربع لربع و5% على أساس سنوي، ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى تسارع نمو الإيرادات الناتج عن سوق السعودية. أما بالنسبة للأرباح قبل الفوائد والضرائب والربح الصافي، فقد سجلت الأرباح قبل الفوائد والضرائب انخفاضا طفيفا بنسبة 9%، في كل من الربع السنوي والسنوي، ويرجع ذلك أساسا إلى انخفاض إنتاجية القوى العاملة وضغط الهامش في قطاع أعمال البناء في السعودية.

بالإضافة إلى ذلك، استمر عدم الاستقرار الإقليمي السائد في التأثير على الأداء العام للأعمال خلال تلك الفترة. وقد أثرت هذه العوامل مجتمعة على الكفاءة التشغيلية والربحية للربع. ومع ذلك، انخفض صافي الربح بنسبة 46% على أساس ربع سنوي و40% على أساس سنوي، ويرجع ذلك أساسا إلى ارتفاع رسوم الاستهلاك وزيادة تكاليف التمويل التي تكبدتها الفترة الحالية.

أثر تأثير هذه النفقات غير التشغيلية مجتمعا، إلى جانب حالة عدم اليقين الإقليمية المستمرة التي تؤثر على تنفيذ المشروع وكفاءة التشغيل، بشكل كبير على الربحية العامة. ربحية السهم، فإن الانخفاض يعزى مباشرة إلى انخفاض صافي الربح خلال الفترة.

أما الأصول، فقد كان الارتفاع بنسبة 12% في أصول العقود يعزى بشكل أساسي إلى أرصدة العمل الجاري الأعلى والتكاليف المؤجلة إلى جانب ارتفاع مستويات المخزون. يرتبط الارتفاع في أصول العقود بشكل رئيسي بعقود وزارة الكهرباء والماء حيث يرتبط إصدار الفوترة بتحقيق معالم محددة للمشروع، عادة في مراحل متقدمة من تنفيذ العقود.

وبالتالي، يسبق الاعتراف بالإيرادات الفوترة خلال المراحل الأولى من تقدم المشروع. بالإضافة إلى ذلك، تشمل أصول العقود أيضا استهداث تكاليف كبيرة للعمالة والتوظيف والتعبئة التي تتكبدتها مشاريع توريد القوى العاملة طويلة الأمد، والتي يتم الاعتراف بها خلال مدة العقود المعنية.

ارتفعت مستويات المخزون بشكل رئيسي بسبب شراء وتخزين الأنابيب والصمامات والتجهيزات لمشروع خط تدفق لصالح شركة نفط الكويت، إلى جانب المواد المساعدة لمشروع MEW/IHI JV، بالإضافة إلى الكابلات والملحقات ذات الصلة. الأسهم، تغير الأسهم على أساس ربع سنوي هو نتيجة مباشرة لانخفاض صافي الربح لتلك الفترة.

الالتزامات، وكانت زيادة الالتزامات مدفوعة بشكل أساسي بالمخاطر التجارية، والسحب على المكشوف البنكي، ومزايا نهاية الخدمة للموظفين. الدائعات التجارية غالبا قصيرة الأجل ويتم تعويضها في الأشهر التالية، مدعومة بتحصيل النقد من الفواتير في الربع الأخير.

كان الاقتراض وزيادة الاقتراض يعود بشكل رئيسي إلى ارتفاع السحب على المكشوف والسندات البنكية، مما يعكس متطلبات التمويل قصيرة الأجل في السعودية. تدار هذه الاقتراضات بما يتماشى مع التدفق النقدي من عملياتنا، مدعومة بالتحصيل من فواتير التقدم، مما يضمن السيولة الكافية لتلبية الالتزامات التشغيلية والمتعلقة بالمشروع.

نتقل إلى الشريحة 11 التالية. توضح هذه الشريحة تقسيم الإيرادات حسب قطاعات الأعمال، مع تسليط الضوء على مساهمات كل قطاع في أدائنا العام في الربع الثاني. بدءا من النفط والغاز، ارتفعت الإيرادات بنسبة 5.7% على أساس سنوي و19% على أساس ربع سنوي بسبب تسارع نمو الإيرادات في السعودية.

ارتفعت إيرادات حوض بناء السفن بنسبة ثابتة بنسبة 22% على أساس سنوي وربع سنوي، مما يعكس تقدما مستمرا في المشاريع الجارية رغم بعض التراجع في النشاط نحو نهاية العام. في المقابل، انخفضت الإيرادات البحرية بنسبة 18% على أساس سنوي و8% على أساس ربع سنوي، ويرجع ذلك أساسا إلى تباطؤ نشاط المشاريع وحركة السفن وإكمال العقود الكبرى خلال العام السابق.

الشريحة 12 . تمثل الشريحة التالية بيان الدخل لعام 2025 مقارنة بالعام السابق، مما يوفر رؤية واضحة لاتجاهات تكلفة الإيرادات والربحية. بلغ هامش الربح الإجمالي لمدة ستة أشهر 6% مقارنة بـ 8.6% في العام الماضي و6.7% مقابل 8.7% على أساس ربع سنوي.

يرجع الانكماش في هامش الربح بشكل أساسي إلى انخفاض الإنتاجية نتيجة الإغلاق المؤقت لمواقع المشاريع والتوترات الإقليمية المستمرة وعدم الاستقرار، إلى جانب ضغط الهامش في المملكة العربية السعودية بالإضافة إلى التأخيرات في منح وبدء المشاريع الجديدة.

بلغ هامش صافي الربح لمدة ستة أشهر 2.4%، منخفضاً من 4.2% في العام الماضي، و2.3% مقابل 5% في الربع السابق لفترات الربع الأول، وذلك بسبب نفس العوامل التي أثرت على الهامش الإجمالي. الآن، في الشريحة 13، ننظر إلى النسب المالية الرئيسية. لقد أثر الصراع المستمر في الشرق الأوسط سلباً على الأداء العام خلال الربع كما ينعكس في جميع النسب المالية الرئيسية. مرة أخرى، ساهم ضغط الهامش في السعودية بشكل أكبر في هذا التراجع.

ومع ذلك، ترى الإدارة أن هذه المرحلة مؤقتة وتتوقع تحسن الأداء بمجرد استقرار الظروف الإقليمية. ارتفعت نسب الرفع المالي مع توظيف الدين لتسريع مبادرات النمو. يتماشى ارتفاع مقاييس الديون مع استراتيجيتنا للنمو، مما يضع الشركة في موقع لتحقيق عوائد مستقبلية أعلى. يظل ملف السيولة لدينا ثابتاً، مما يوفر مرونة لدعم استمرار التوسع.

في الشريحة 14، يظهر عرض على مستوى الوضع المالي والتدفق النقدي في هذه الشريحة. تم مناقشة العوامل التي دفعت زيادة الأصول والخصوم سابقاً في الشريحة 10. لذا، فإن الشريحة 15 و16 هي تحليل حجم للوضع المالي مقدماً لتقييم سريع لتخصيص الأصول، وهيكلة الخصم، وتركيب حقوق الملكية.

الآن، ننظر إلى توقعات عام 2026. مرة أخرى، يرجى ملاحظة أن الإدارة لا تقدم أرقاماً مالية متطلعة. المعلومات المقدمة تهدف فقط إلى تقديم إرشادات عامة. يبلغ تراكم العقود 854 مليون دينار كويتي، مع انتظار توقيع 67 مليون دينار كويتي، وبمجرد توقيعها سيصل إجمالي التراكم إلى 932 مليون دينار.

بالإضافة إلى ذلك، نتوقع تأمين عقود ذات إمكانات عالية بقيمة 200 مليون دينار كويتي، مما يعزز خط نمونا، ويدفع تراكم العمل إلى أكثر من مليار دينار كويتي لأول مرة في تاريخ هايسكو. علاوة على ذلك، تقوم الشركة بتقييم المناقصات التي تبلغ قيمتها حوالي 650 مليون دينار كويتي، مما يعكس خط قوي للفرص المستقبلية.

هذه المبادرات تضع لنا موقعا جيدا للتوسع المستمر وظهور الإيرادات. لقد أثر الصراع المستمر في الشرق الأوسط سلباً على الأداء العام خلال الربع كما ينعكس في جميع النسب المالية الرئيسية والأرقام. ساهم ضغط الهامش في المملكة العربية السعودية في تراجع النتائج.

وبالنظر إلى المستقبل، تتوقع الشركة استمرار التحديات على المدى القريب خلال الفترة الحالية والأشهر القادمة حتى تستقر أزمة الشرق الأوسط وتعود اضطرابات سلاسل التوريد واللوجستيات إلى طبيعتها. قد يؤثر الوضع السائد على الإيرادات والربحية خلال النصف الثاني من عام 2026.

ومع ذلك، تتوقع الإدارة تعافياً تدريجياً نحو الربع الرابع، مما يجب أن يعوض جزئياً عن الوقت والتأثير المالي الذي حدث خلال هذه الأوقات المضطربة. ومع تقدمنا، نتوقع استمرار نمو الإيرادات، مدعوماً بزيادة المشاريع الجديدة الممنوحة والتنفيذ المستمر لتراكم الأعمال الحالية.

بينما قد تواجه هوامش الربح بعض الضغط في بعض القطاعات خلال المراحل الأولى من تنفيذ المشروع، نتوقع أن تتحسن الربحية العامة مع استقرار العمليات. نظل نركز على إدارة رأس المال العامل المنضبط والحفاظ على سيولة قوية لدعم تنفيذ المشاريع المستمرة ومبادرات النمو الاستراتيجي. لذا، مع ذلك، شكراً للجميع، وقد أنهينا العرض المالي الآن ويسعدنا الرد على أي أسئلة قد تكون لديكم.

زينة فارس:

شكراً على العرض. لدينا أول سؤال قادم من صندوق الأسئلة والأجوبة من [أنس]. شكراً على الاتصال. هل يمكنك تفصيل التراكم الحالي حسب قطاع الأعمال وفترة التنفيذ المتوقعة؟ السؤال الثاني هو، إلى أي مدى يعتبر ضغط الهامش الحالي مؤقتاً مقابل هيكلياً؟

ما هي الدوافع الرئيسية وراء الزيادة الكبيرة في أصول العقود؟ ما هي توقعات الإدارة لنمو الإيرادات وهامش صافي الربح للسنة الكاملة 2026؟ وأخيراً، ما هو الإيرادات المتوقعة وهامش صافي الربح من استحواذ بيور ووركس؟ ومتى سيظهر في بيان الدخل؟

جوزيف ماثيو:

كانت هذه أسئلة كثيرة جداً في لقطة واحدة. هل يمكنك فقط أن تريها لنا على الشاشة حتى نجيب واحداً تلو الآخر؟

زينة فارس:

يمكنني تكرارها واحدة تلو الأخرى. إذا، الأول هو، هل يمكنك تقسيم التراكم الحالي حسب قطاع الأعمال وفترة التنفيذ المتوقعة؟

جوزيف ماثيو:

في خط الأعمال، في قطاع النفط والغاز، لدينا 689 مليون دينار كويتي، وحوض بناء السفن بقيمة 21 مليون دينار كويتي، وشركة الخليج للإنشاءات بقيمة 90 مليون دينار كويتي، وهابيسكو السعودية بقيمة 53.6 مليون دينار كويتي، والأعمال المتنوعة بقيمة 0.5 مليون دينار كويتي.

زينة فارس:

مثالي. وماذا عن فترة التنفيذ المتوقعة؟

جوزيف ماثيو:

3 سنوات.

زينة فارس:

حسناً. السؤال التالي هو، إلى أي مدى يعتبر ضغط الهامش الحالي مؤقتاً مقابل هيكلياً؟

جوزيف ماثيو:

ضغط الهامش مؤقت جداً. يعتمد ذلك على مدى استمرار عدم الاستقرار الإقليمي. ومتى ما استقرت الأمور، نحن واثقون من العودة إلى ما خططنا له استراتيجياً وموقعنا فعلياً. علاوة على ذلك، نتوقع بعض أعمال الترميم للأضرار التي حدثت خلال هذه الأوقات المضطربة، والتي قد تعوض لنا بعض الهوامش والإيرادات التي فقدناها خلال تلك الفترة.

زينة فارس:

مثالي. السؤال التالي هو: ما هي الدوافع الرئيسية وراء الزيادة الكبيرة في أصول العقود؟

وليد عطية:

السبب الرئيسي لزيادة أصول العقود هو الفواتير التي نواجهها صعوبات في تقديم فواتيرنا إلى عملاء مختلفين. لذا، العمل قد تم بالفعل، لكن لدينا بعض الصعوبات في إصدار الفواتير. نحن نعمل على هذه القضية. أيضا، في حالات أخرى، لدينا شروط الدفع هي إنهاء مسألة الفواتير.

لذا، لكي نتمكن من إصدار الفواتير، شروط الدفع تخضع لتسليم جميع المواد. لذا، حتى لو كنت تبني العمل، بنسبة 80% أو 90%، لا يمكنك إصدار فاتورة إلا إذا سلمت كل المواد - كل المواد المطلوبة كعقد. لذا نحن الآن نحاول التغلب على هذه المشكلة باستخدام طريقة مختلفة أو بديلة للتسليم، مثل A3 للسماح لنا بتعبئة المادة والتصنيع.

زينة فارس:

حسنا. مفهوم. فما هي توقعات الإدارة لنمو الإيرادات وهوامش صافي الربح للسنة الكاملة لعام 2026؟

وليد عطية:

يعتمد ذلك على الوضع الحالي ومدى سرعة حلها. لذا، ليس لدينا رقم واضح لكيفية انتهاء الأمر في 2026.

زينة فارس:

حسنا. ومتى سينعكس ذلك في بيان الدخل؟

جوزيف ماثيو:

سيتم انعكاس ذلك من الربع الثالث وبأثر رجعي اعتبارا من الأول من مارس.

زينة فارس:

حسنا. رائع. هذا يجيب على جميع أسئلة أنس. يرجى المتابعة إذا كان لديك أي متابعة أخرى. كتذكير لطرح سؤال، يمكنك استخدام وظيفة رفع اليد أو كتابة سؤال من خلال صندوق الأسئلة والأجوبة. لذا، سنعطي بضع دقائق أخرى لوصول الأسئلة. لدينا سؤال من [عبد الرحمن]. يرجى إلغاء كتم الصوت محليا وطرح سؤال.

عبد الرحمن:

مرحبا. شكراً للجميع على العرض الجميل. أود أن أسأل عن تخصيص القوى العاملة، لأنه كما قلت في العرض بخصوص نقص القوى العاملة. فهل تخصيص القوى العاملة هو خيار إعادة توزيع القوى العاملة من مناطق أخرى إلى الكويت، من السعودية إلى الكويت أو العكس، أم مثل التعاقد من الباطن على القوى العاملة لشركات أخرى فقط لضمان إنجاز جميع الأعمال في الوقت المناسب؟

وليد عطية:

كانت هذه القضية تحديا لنا خلال فترة إغلاق المطار. لكن الآن، بعد افتتاح المطار، نشهد تدريجيا تعبئة سلسلة للأعمال القادمة. وأيضا، نحن نتعاقد من الباطن بعض المجال لذلك.

عبدالرحمن:

مثالي. وأيضا فيما يتعلق بالتعافي التدريجي بعد إنهاء النزاعات هنا في الشرق الأوسط. فما مدى سرعة التعافي برأيك؟

جوزيف ماثيو:

لا، يمكننا التعافي بسرعة كبيرة لأننا لم نقلل كثيرا مواردنا أو لم نقلل أي من خطط المشتريات الخاصة بنا. كل شيء سليم. لذا، بمجرد أن تفتح الأبواب، نكون هناك.

وليد عطية:

ولدينا العديد من الوظائف المحتملة.

جوزيف ماثيو:

ولدينا العمل أيضا. لذا، يمكننا أن نستعد بسرعة كبيرة جدا.

عبدالرحمن:

هذا لطيف جدا. هذا مثالي. سؤالي الأخير، أعتقد، يتعلق بمحطات الطاقة وفعالية نقص الكهرباء هنا في الكويت، خاصة خلال موسم الذروة كما في الوقت الحالي. هل هناك أي أوامر مباشرة أو أوامر عمل مباشرة من الحكومة للشركة لإصلاح محطات الطاقة أو أي شيء من هذا القبيل، لضمان توفير الكهرباء المرن المستمر لكل مكان هنا في الكويت؟

وليد عطية:

ليس فقط لمحطة الطاقة، لدينا هناك أعمال منحت لنا مباشرة بخصوص أعمال الترميم. وهذا العمل تقريبا كمجموع، لكل الطلبات، حوالي 10 ملايين دينار كويتي، وهو بالفعل جزء من تراكم العمل لدينا. هذا مدرج ضمن قائمة الأعمال المتراكمة لدينا.

عبدالرحمن:

هذا مثالي. أعتقد أنني أستطيع إنهاء أسئلتي هنا. شكراً جزيلاً. أنا أقدر كل شيء. شكراً لك.

زينة فارس:

شكراً لك. لدينا سؤال قادم عبر صندوق الأسئلة والأجوبة من [حاميد]. هو يسأل، ما نسبة التراكم حالياً بسبب الصراع؟

جوزيف ماثيو:

لا يمكننا التعميم، لأن أيًا من العقود لا تحتفظ به بالكامل بسبب الصراع. لذا، هناك تباطؤ عام بين الحين والآخر في بعض المشاريع. يعتمد ذلك على حساسية المناطق ومدى عدوانية الهجمات والهجمات المضادة، والتي تحدث في بعض الأحيان. لذا، لا يمكننا تحديد عدد معين لتحديد كمية التراكم معلقاً لأن كل شيء يعمل، لكنه يعمل بسلاسة على التشغيل، وتشغيله وإيقافه.

وليد عطية:

وأيضا، الأمر ليس معلقاً. يعتمد ذلك على تعبئة كل مشروع، مثل مشروع فلويولاين، حيث تبلغ قيمته 174 مليون دينار كويتي. تم تضمينها بالفعل ضمن قائمة الأعمال المتراكمة لدينا، لكن يمكن التعرف على إيراداتها بناءً على خطط العمل التي أصدرتها شركة نفط الكويت. ومن المتوقع أن يبدأ من يناير 2027.

زينة فارس:

مفهوم. مثالي. إذا كان لدى أي شخص أي أسئلة أخرى، يرجى كتابتها في صندوق الأسئلة والأجوبة أو رفع يدك. لدينا سؤال متابعة من [أنس] في صندوق الأسئلة والأجوبة. ارتفعت مستويات الدين مقارنة بالسنة الكاملة لعام 2025. هل يمكن للإدارة أن توضح الدوافع الرئيسية وراء ارتفاع مستويات الديون؟

جوزيف ماثيو:

ارتفعت مستويات الديون لثلاثة أسباب. أحدها هو المستحقات للبائعين إلى المقاولين الفرعيين، حيث يمكن زيادة السحب على المكشوف بمقدار 4 ملايين دينار كويتي. السبب في ذلك هو الجانب المضاد، حيث ترى أصول العقد ترتفع حيث تتأخر الفوترة وتؤثر العملية بأكملها قليلاً بسبب الوضع الحالي. لذا لتمويل و تعويض تحويل أصول العقد إلى حسابات مستحقة لاحقاً إلى نقد. لذا، هذا أمر مؤقت، يجب أن يستعيد تطابع النظام بمجرد استقرار المنطقة.

زينة فارس:

مثالي. سؤال آخر عبر صندوق الأسئلة والأجوبة هو: ما هو الإنفاق الرأسمالي المتوقع للسنة الكاملة لعام 2026؟ وما هي المشاريع أو المبادرات الرئيسية التي ستؤدي إلى دفع الإنفاق؟

وليد عطية:

بالطبع، في بداية العام، كان لدينا خطة رأس مال طموحة، لكنها تتغير بسبب الوضع الحالي. وفي الوقت الحالي، من بين الإنفاق الرأسمالي المعتمد، لدينا فقط 4.3 مليون دينار كويتي حتى يونيو 2026. ولا نتوقع زيادة كبيرة في إنفاقنا الرأسمالي في النصف الثاني فقط.

زينة فارس:

شكراً لك. لقد رفعنا يداً من [أنس]. يرجى إلغاء كتم الصوت محلياً وطرح سؤالك.

أنس:

مرحباً. هذا في الواقع، نحن نعمل في نفس الفريق. سؤال سريع على الهوامش. فمتى نتوقع أن تعود هوامش الربح إلى الاتجاه التاريخي البالغ حوالي 5% الي 5.5%، هامش صافي الربح؟ هذا هو السؤال الأول.

جوزيف ماثيو:

دعوني أجيب على هذا السؤال مباشرة. لا يمكننا إعطاء تأكيد متى يمكن أن تعود هذه الأرقام إلى الوضع الطبيعي. بالنظر إلى الوضع الحالي في المنطقة الجغرافية، لا يمكن لأحد أن يعطي إجابة قاطعة متى يمكن للأرقام العودة إلى حالتها الطبيعية. السؤال الثاني، من فضلك.

أنس:

السؤال الآخر هو أن بعض الاستحواذات التي حدثت، تلك التي حدثت في الكويت، أعتقد أنه كان هناك استحواذ في السعودية أيضاً. متى تبدأ هذه الأصول بالمساهمة في أرباح المجموعة؟ وما هو الحجم الذي نتحدث عنه؟

جوزيف ماثيو:

اكتمل الاستحواذ في الكويت. الاستحواذ في السعودية لا يزال في مراحله الأولى جداً. هي في مرحلة الاتفاق فقط. أرقام الكويت تأتي من أرقام الربع الثالث.

أنس:

وما هو حجم هذه الشركة؟ هل يمكنك التعليق على ذلك إستحواذ الكويت؟

جوزيف ماثيو:

يمكنك توقع إيرادات تقارب 6 ملايين إلى 7 ملايين دينار كويتي.

أنس:

حسنا .

جوزيف ماثيو:

وهامش يتراوح بين 10% إلى 15% .

أنس:

هامش ربح صافي؟

جوزيف ماثيو:

صحيح .

أنس:

وهايسكو تملك حوالي 50% من ذلك؟

جوزيف ماثيو:

صحيح .

أنس:

حسنا . أعني، سأعود إلى السؤال السابق حول الهوامش . ما نحاول فهمه هو أن بعض الشركات ليست نظيرا مباشرا، لكن دعونا نتحدث عن شركات البناء التي نتابعها، ونتتبع تقريبا جميع الشركات المدرجة .

جوزيف ماثيو:

هذا يعود لك من فضلك .

أنس:

نعم . لذا، ما نراه هو أن هناك تباطؤا . هذا واضح جدا . لكن الهوامش لا تزال أفضل بكثير لبعض المنافسين الآخرين في البناء . ما هي المشكلة بالضبط مع هايسكو ولماذا هوامش الربح بهذا الشكل .

جوزيف ماثيو:

أنا لا أرتدي قبعة الشركات الأخرى، لذلك لا أعرف نوع الأعمال التي يقومون بها وكيف تحللها. لقد شرحنا وضعنا بوضوح شديد خلال العرض.

أنس:

حسنًا. شكرًا لك.

زينة فارس:

سنعطي دقيقة حتى تأتي أي أسئلة أخرى. كتذكير، يمكنك استخدام وظيفة رفع اليد أو كتابة سؤال في صندوق الأسئلة والأجوبة. حسنًا. لذا، يبدو أنه لا توجد لدينا أسئلة أخرى. سأعيدها للإدارة لأي كلمات ختامية.

جوزيف ماثيو:

شكرًا لك، السيدة / زينة.

زينة فارس:

نعم. شكرًا لك.

وليد عطية:

شكرًا جزيلاً لك، السيدة / زينة. أنا حقاً أقدر جهودكم.

زينة فارس:

بالطبع، أود أن أشكركم على العرض وأهنتكم على مجموعة النتائج الرائعة. أود أن أشكر كل من حضر مكالمة اليوم. وهكذا تنتهي المكالمة. يمكنك الآن الخروج من المكالمة.

شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامّة)

HEAVY ENGINEERING INDUSTRIES & SHIPBUILDING CO. K.S.C.(Public)



H1/Q2 - 2026 | Virtual Summit

INVESTOR PRESENTATION

Agenda

		Page
1	Disclaimer	3
2	Vision & Mission	4
3	About HEISCO	5
4	HEISCO's Strategy	6
5	Performance Highlights	10
6	Financial Overview	11
7	Appendix	15
8	Q & A	18

Disclaimer

FORWARD - LOOKING STATEMENTS

This information set out in this presentation and provided in the discussion subsequent thereto does not constitute an offer or solicitation of an offer to buy or sell securities. It is solely for use as an investor presentation and is provided as information only. This presentation does not contain all the information that is material to an investor.

This presentation has been prepared by, and is the sole responsibility of, Heavy Engineering Industries and Shipbuilding Co. KSCP ("Group"). The information herein may be amended and supplemented and may not as such be relied upon for the purpose of entering into any transaction.

This document is furnished to you solely for your information. You may not reproduce it or redistribute it to any other person.

No person shall have any right of action against the Group or any other person in relation to the accuracy or completeness of the information contained in the presentation. Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever.

No person is authorized to give any information or to make any representation not contained in and not consistent with this presentation, and if given or made such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Group.

This presentation does not disclose all the risks and other significant issues related to an investment in any securities/ transaction. Past performance indicative of future results. The Group is under no obligation to update or keep current the information contained herein.

This Presentation may contain forward -looking statements that involve assumptions, risks, and uncertainties. These statements may be identified by such word as "may", "plans", "expects", "believes" and similar expressions or by their context. The Group does not assume any obligation to update its views of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein.

ROUNDING ADJUSTMENTS

Certain monetary amounts, percentages and other figures included on this presentation have been subject to rounding adjustments. Accordingly, figures shown as totals in certain tables or charts may not be the arithmetic aggregation of the figures that precede them, and figures expressed as percentages in the text may not total 100% or, as applicable, when aggregated, may not be the arithmetic aggregation of the percentage that precede them.



HEISCO's Vision

To become the customers' first preferred Company for Shipbuilding, Ship Repair & Maintenance, Fabrication, Oil & Gas Construction, Civil Works, Industrial Maintenance, Dredging and Offshore services in Kuwait and other Middle East and North African regions.

HEISCO's Mission

HEISCO aims to expand its business operations, focusing on countries such as Saudi Arabia, Qatar, Oman, Bahrain and Iraq. The company intends to identify potential business opportunities in these regions in the Oil & Gas, Refineries & Power sectors in Civil, Mechanical, Electrical & Instrumentation Construction and Fabrication Services

About HEISCO

HEISCO is a dynamic group of companies committed to maintaining sustained growth by meeting its customers' schedules and quality requirements. HEISCO provides its customers value-added services at competitive prices by evolving efficient cost-control measures and regularly upgrading our resources.

HEISCO's activities are performed through a wide range of fields :

- Shipyard
- Oil & Gas Construction
- Industrial Maintenance
- Fabrication Services
- Trading
- Testing & Calibration
- Quality Control & Testing
- Scaffolding Services
- Galvanizing Plant
- Onshore & Offshore (through Gulf Dredging & General Contracting Co. K.S.C. (Closed) – subsidiary company.)
- Technical Specialized Manpower Supply (through HEISCO for Technical Specialized Manpower Supply Co. W.L.L. - subsidiary company.)
- Engineering Hub in India: (through HEISCO Engineering India Private Limited – subsidiary company.)

HEISCO/Gulf Dredging has branches in Iraq and Kingdom of Saudi Arabia to expand its services and take advantage of emerging markets in the region.

HEISCO's Strategy



Introduction

This report provides an overview of HEISCO Group's key activities, including business updates, upcoming projects, and company strategic initiatives. HEISCO, as a group, achieved significant milestones in revenue growth, project execution, and operational efficiency, positioning us for continued success in the coming quarters.

HEISCO continues to strengthen its market presence across the Gulf region, with a strategic focus on expanding operations, securing key approvals, and forming strategic alliances. The company is actively pursuing projects in various sectors, including oil & gas, refineries, power, and infrastructure. With a strong commitment to regional growth, HEISCO has extended its footprint into Saudi Arabia and pursuing relevant qualifications in Qatar, Oman, Bahrain, and Iraq with a view to enhancing its construction, maintenance, and fabrication capabilities.

By fostering key partnerships with EPC contractors and leveraging strategic initiatives, HEISCO remains well-positioned to capitalize on emerging opportunities and drive sustainable growth across its target markets.

HEISCO's Strategy



Business Updates

Regional Expansion Strategy

HEISCO strives to expand into key markets across Kuwait, Saudi Arabia, Qatar, Oman, Bahrain, Iraq and India focusing on Civil, Mechanical, Electrical, and Instrumentation Construction, maintenance, Engineering as well as Fabrication services within the Oil & Gas, Refineries, and Power sectors.

Expansion in Saudi Arabia

HEISCO expanded operations into Saudi Arabia, enhancing its construction capabilities in the region aligned with the Kingdom's Vision 2030 development initiatives. Supporting its vision, we prioritize the recruitment and development of Saudi nationals in our workforce by working closely with the Human Resource Development Fund (HRDF) and other government agencies. Timely and efficient resource mobilization, including equipment and materials, is crucial for successfully completing construction projects. A dedicated logistics team will ensure timely resource delivery, prioritizing local suppliers to reduce costs and support local businesses.

Key Approvals in KSA: HEISCO's KSA Branch has received approvals from prominent entities, including Saudi Aramco, SABIC, Saudi Energy (SE), Red Sea Development Co., National Water Co. (NWC), NEOM, MAADEN, SASRE, WTTCO, Sadara Chemical Co., Petro Rabigh and Al-Kafji Joint Operations.

HEISCO's Strategy



- **The Saudi Energy (SE) approvals:** SE has granted HEISCO Pre- Qualification approvals for the supply, installation, maintenance, and repair of heat exchangers following a successful technical evaluation and facility inspection in Saudi Arabia and Kuwait. In addition, HEISCO has recently obtained pre-qualification approval for tank construction services.

This approval adds to our existing SE pre-qualifications for mechanical works (pumps), various civil works, and gas pipeline maintenance and installation, further reinforcing our capability to deliver integrated, multidisciplinary solutions.

- **Strategic Initiatives:** An experienced consultant has been engaged to obtain Non-GBS Scaffolding Services PQ approval from Saudi Aramco, supporting our expansion strategy in Saudi Arabia. A storage yard has been completed and is currently operational. Submission of the required documents and Saudi Aramco's facility inspection have been completed and currently awaiting approval of the Non-GBS Specialized Scaffolding Contractors' Qualification.
- HEISCO has appointed ALSAHAB Energy & Investment SPC as its exclusive agent to secure new opportunities in Oman. The initial target will be on Specialized contaminated Soil and Sludge Treatment projects for Petroleum Development Oman.

Expansion of Subsidiary Operations

- **Gulf Dredging (GD):** Our subsidiary, GD, has secured approvals from Saudi Aramco, NEOM, and Red Sea Global, enabling direct bidding and facilitating strategic expansion in KSA. Due to logistical constraints, GD is currently targeting offshore and marine construction projects in the Eastern province and plans to move to other regions after establishing a stronger base. GD has secured the requisite Saudi Contract Authority Certificates from the relevant authority.

HEISCO's Strategy



- **Engineering Hub in India:** HEISCO established a subsidiary, “HEISCO Engineering India Pvt. Ltd.” in India headquartered in Chennai to strengthen the company’s EPC capabilities and delivering high-quality engineering solutions across multiple industries while supporting its expanding business activities.

Key Approvals in Other Markets

- HEISCO has secured pre-qualification approvals from Qatar Energy for the manufacturing of storage tanks, pressure vessels, and columns; from Bapco in Bahrain for general mechanical and shutdown maintenance services; and from Petroleum Development Oman (PDO) and OQ in Oman, further strengthening its regional presence and operational capabilities across the GCC.
- HEISCO and GD have registered with the Oman Tender Board to expand operations through a client-focused marketing strategy.

Strategic Partnerships:

- HEISCO continues to establish key alliances with EPC contractors to enhance project execution and ensure effective collaboration. These partnerships play a crucial role in successfully achieving project objectives across its expanding regional operations.

PERFORMANCE HIGHLIGHTS – CONSOLIDATED

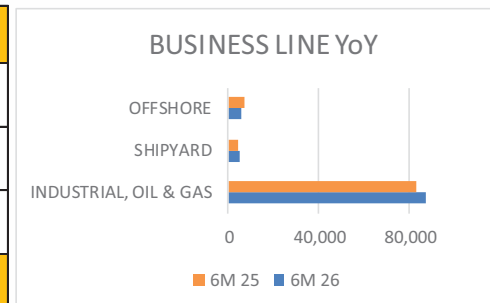
KD' Million
EPS in Fils

	REVENUE	NET PROFIT	EBITDA	EPS
H1- 26 H1- 25	↑ 5% 98.37 94.02	↓ -40% 2.37 3.95	↓ -9% 7.65 8.36	↓ -45% 11.98 21.96
Q2- 26 Q2- 25	↑ 17% 55.00 46.90	↓ -46% 1.26 2.34	↓ -9% 4.12 4.53	↓ -51% 6.40 13.02
				
Q2-26 Q1- 26 FY- 25	ASSETS 267.50 - ↑ 12% 259.65 - ↑ 9% 239.28	EQUITY 79.42 - ↓ -2% 78.02 - ↓ -8% 81.21	LIABILITIES 188.01 - ↑ 19% 181.63 - ↑ 15% 158.07	BORROWINGS 70.45 - ↑ 43% 66.18 - ↑ 35% 49.19

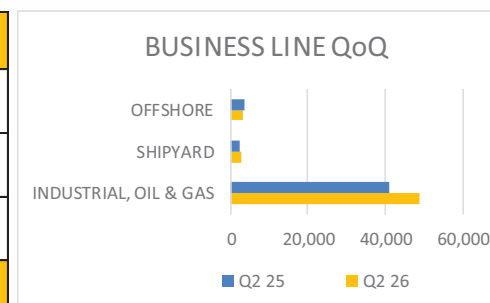
FINANCIAL OVERVIEW - REVENUE BY BUSINESS LINE

KD '000

BUSINESS LINE	6M 26	6M 25	% Change
INDUSTRIAL, OIL & GAS	87,408	82,704	5.69%
SHIPYARD	5,225	4,298	21.56%
OFFSHORE	5,744	7,019	-18.16%
TOTAL REVENUE	98,378	94,021	



BUSINESS LINE	Q2 26	Q2 25	% Change
INDUSTRIAL, OIL & GAS	48,952	41,080	19.16%
SHIPYARD	2,878	2,373	21.30%
OFFSHORE	3,178	3,454	-7.98%
TOTAL REVENUE	55,008	46,907	



FINANCIAL OVERVIEW - STATEMENT OF INCOME

	6M-26	6M-25	6M-26	6M-25	Q2-26	Q2-25	Q2-26	Q2-25
Revenue	98,377,618	94,021,407	100.00%	100.00%	55,008,341	46,906,924	100.00%	100.00%
Cost of sales	(92,504,478)	(85,941,982)	-94.03%	-91.41%	(51,338,137)	(42,796,678)	-93.33%	-91.24%
Gross Profit	5,873,140	8,079,425	5.97%	8.59%	3,670,204	4,110,246	6.67%	8.76%
Other operating income	1,322,279	126,093	1.34%	0.13%	119,136	17,308	0.22%	0.04%
General and administrative expenses	(3,283,749)	(2,896,524)	-3.34%	-3.08%	(1,572,867)	(1,442,307)	-2.86%	-3.07%
Investment income / (loss)	(1,188)	84,569	0.00%	0.09%	(625)	85,066	0.00%	0.18%
Reversal/(charge) of expected credit loss on financial assets	84,311	(20,164)	0.09%	-0.02%	(6,317)	224,199	-0.01%	0.48%
Finance costs	(1,502,274)	(1,160,701)	-1.53%	-1.23%	(857,371)	(583,484)	-1.56%	-1.24%
Foreign exchange gain/(loss)	45,540	(27,958)	0.05%	-0.03%	706	64,334	0.00%	0.14%
Profit before contribution to taxes	2,538,059	4,184,740	2.58%	4.45%	1,352,866	2,475,362	2.46%	5.28%
Contribution to Kuwait Foundation for Adv. of Sciences	(20,394)	(35,172)	-0.02%	-0.04%	(8,542)	(22,523)	-0.02%	-0.05%
National Labour Support Tax	(102,257)	(136,244)	-0.10%	-0.14%	(54,173)	(75,663)	-0.10%	-0.16%
Zakat expense	(40,903)	(54,497)	-0.04%	-0.06%	(21,669)	(30,265)	-0.04%	-0.06%
Net profit for the period	2,374,505	3,958,827	2.41%	4.21%	1,268,482	2,346,911	2.31%	5.00%
Earning per share (fils)	11.98	21.96			6.40	13.02		

FINANCIAL OVERVIEW - RATIO ANALYSIS

PROFITABILITY	6M-26	6M-25	CHANGE	FY-25
Gross Profit %	5.97%	8.59%	↓-2.62%	8.97%
EBIT %	4.11%	5.69%	↓-1.57%	6.24%
EBITDA %	7.78%	8.90%	↓-1.12%	9.40%
Net Profit %	2.41%	4.21%	↓-1.79%	4.77%
ROA	0.99%	1.92%	↓-0.93%	4.42%
ROE	2.99%	5.26%	↓-2.27%	12.09%
ROCE	3.68%	5.39%	↓-1.71%	11.70%

LEVERAGE	6M-26	FY-25	CHANGE
Total Debt % of Total Assets %	70.31%	66.06%	↓4.25%
Debt to Equity	2.37	1.95	↓0.42
Interest Coverage Ratio	2.69	5.51	↓-2.82

LIQUIDITY	6M-26	FY-25	CHANGE
Current Ratio	1.14	1.18	↓-0.04
Quick Ratio	0.96	1.00	↓-0.04
Working Capital / Total Assets Ratio	0.08	0.10	↓-0.02

FINANCIAL OVERVIEW - FINANCIAL POSITION / CASH FLOW

Consolidated Statement of Financial Position - 30 June 26

	Kuwaiti Dinars	
	6M – 26	FY-25
NON-CURRENT ASSETS	87,300,813	86,070,227
CURRENT ASSETS	180,205,168	153,219,660
TOTAL ASSETS	267,505,981	239,289,887
NON-CURRENT LIABILITIES	30,412,717	28,535,472
CURRENT LIABILITIES	157,669,104	129,544,011
TOTAL LIABILITIES	188,081,821	158,079,483
EQUITY	79,424,160	81,210,404
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	267,505,981	239,289,887

Consolidated Statement of Cash Flow - 30 June 26

	Kuwaiti Dinars	
	6M – 26	6M – 25
PROFIT BEFORE CONTRIBUTION TO BOD REMUNERATION	2,538,059	4,184,740
ADJUSTMENTS FOR NON-OPERATING / CASH	7,669,385	6,289,891
OPERATING PROFIT BEFORE CHANGES IN WORKING CAPITAL	10,207,444	10,474,631
CHANGES IN WORKING CAPITAL	(19,780,243)	6,178,927
NET CASH (USED)/ FROM IN FROM OP ACTIVITIES	(9,572,799)	16,653,558
NET CASH USED IN NVESTING ACTIVITIES	(4,304,707)	(3,520,982)
NET CASH FROM /(USED) FIN. ACTIVITIES	14,659,719	(9,524,810)
INCREASE IN CASH & CASH EQUIVALENTS	782,213	3,607,766
CASH & CASH EQUIV. AT THE BEGINNING OF PERIOD	4,225,255	3,353,120
CASH & CASH EQUIV. AT THE END PERIOD	5,007,468	6,960,886

CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION

ASSETS	6M-26	FY-25	6M-26	FY- 25
<u>Non-Current Assets</u>				
Right-of-use-assets	2,440,480	2,856,690	0.91%	1.19%
Property, plant and equipment	79,551,770	78,554,936	29.74%	32.83%
Investment securities	2,088,190	1,776,673	0.78%	0.74%
Trade and other receivables	3,220,373	2,881,928	1.20%	1.20%
Total Non-Current Assets	87,300,813	86,070,227	32.64%	35.97%
<u>Current assets</u>				
Inventories	28,138,980	23,698,547	10.52%	9.90%
Contract assets	94,421,081	59,654,127	35.30%	24.93%
Trade and other receivables	52,556,639	65,560,731	19.65%	27.40%
Cash and bank balances	5,088,468	4,306,255	1.90%	1.80%
Total Current Assets	180,205,168	153,219,660	67.36%	64.03%
TOTAL ASSETS	267,505,981	239,289,887	100.00%	100.00%

CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION

EQUITY AND LIABILITIES	6M-26	FY- 25	6M-26	FY- 25
Equity				
Share Capital	19,826,567	18,024,152	7.41%	7.53%
Statutory reserve	10,946,089	10,946,089	4.09%	4.57%
General reserve	12,789,976	12,789,976	4.78%	5.34%
Foreign currency translation reserve	(8,560)	(42,383)	0.00%	-0.02%
Treasury shares reserve	(395)	(276)	0.00%	0.00%
Investment fair valuation reserve	941,396	629,880	0.35%	0.26%
Retained earning	34,923,321	38,857,404	13.06%	16.24%
Non-controlling interests	5,766	5,562	0.00%	0.00%
Total Equity	79,424,160	81,210,404	29.69%	33.94%
Non-Current Liabilities				
Post employment benefits	23,063,800	21,427,061	8.62%	8.95%
Lease liabilities	1,024,290	1,930,979	0.38%	0.81%
Due to banks	5,470,000	4,322,500	2.04%	1.81%
Trade and other payables	854,627	854,932	0.32%	0.36%
Total Non-Current Liabilities	30,412,717	28,535,472	11.37%	11.93%
Current Liabilities				
Lease liabilities	848,504	848,504	0.32%	0.35%
Contract liabilities	243,196	474,434	0.09%	0.20%
Due to banks	64,981,306	44,871,332	24.29%	18.75%
Trade and other payables	91,596,098	83,349,741	34.24%	34.83%
Total Current Liabilities	157,669,104	129,544,011	58.94%	54.14%
Total Liabilities	188,081,821	158,079,483	70.31%	66.06%
Total Equity and Liabilities	267,505,981	239,289,887	100.00%	100.00%



THANK YOU



GULF DREDGING





HEISCO - Shipyard - Shuwaikh Port

Tel.: + 965 24624000 / 24835488

Fax : + 965 24830291 / 24624001

P.O. Box 21998, Safat 13080, Kuwait

HEISCO - Oil & Gas - Mina Abdullah

Tel.: + 965 23253000

Fax : + 965 23262142 / 23253001

Email : heisco@heisco.com