

شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامة)

Heavy Engineering Industries & Shipbuilding Co. K.S.C (Public)

Date: 20 May 2025

Reference: CM/AR/066/2025

التاريخ : 20 مايو 2025

إشارة : CM/AR/066/2025

To: Boursa Kuwait

Greetings,

المحترمين

السادة / شركة بورصة الكويت

تحية طيبة وبعد،،،

Subject: Supplementary Disclosure of Analyst conference transcript for the first quarter for the Period Ended on 31/3/2025:

الموضوع: إفصاح عن معلومات جوهرية - إفصاح مكمل

محضر مؤتمر المحللين للربع الأول للفترة المنتهية في 2025/3/31:

Reference to Our disclosure dated 18/5/2025 & article No. (7-8) "Listed Company Obligations" of Boursa Kuwait rulebook.

بالإشارة إلى إفصاحنا المؤرخ في 2025/5/18، وإلى المادة (7-8) "إلتزامات الشركة المدرجة" من كتاب قواعد البورصة.

Attached is The Analyst conference transcript & presentation for the first Quarter for the period Ended on 31/3/2025 that was held through network conference call (Live webcast) at 2:00 pm on Sunday 18/5/2025 (local time).

مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين والعرض التقديمي للربع الأول للفترة المنتهية في 2025/3/31 الذي إنعقد عن طريق بث مباشر على شبكة الإنترنت (Live Webcast) في تمام الساعة 2:00 ظهراً يوم الأحد الموافق 2025/5/18 (وفق التوقيت المحلي).

Yours Sincerely

وتفضلوا بقبول وافر التقدير والاحترام،،،



مرزوق ناصر الخرافي

رئيس مجلس الإدارة

Marzouk Naser Al-Kharafi
Chairman



نموذج الإفصاح المكمل
Supplementary Disclosure Form

Date	20 th May 2025	20 مايو 2025	التاريخ
Name of the listed company	Heavy Engineering Industries & Shipbuilding Co. K.S.C. (Public)	شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن (ش.م.ك) عامة	إسم الشركة المدرجة
Disclosure title *	Supplementary Disclosure of Analyst conference transcript for the first quarter for the period Ended on 31/3/2025	إفصاح مكمل - محضر مؤتمر المحللين للربع الأول للفترة المنتهية في 2025/3/31 .	عنوان الإفصاح *
Date of Previous disclosure	18/5/2025	2025/5/18	تاريخ الإفصاح السابق
Developments that occurred to the disclosure	Publish the Analyst conference transcript for the first quarter for the period Ended on 31/3/2025	نشر محضر مؤتمر المحللين للربع الأول للفترة المنتهية في 2025/3/31 .	التطور الحاصل على الإفصاح
The financial effect of the occurring developments (if any)	Not Applicable	لا ينطبق	الأثر المالي للتطور الحاصل (إن وجد)

*The issuer of this disclosure bears full responsibility for the soundness, accuracy, and completeness of the information contained therein. The issuer acknowledges that it has assumed Care of a Prudent Person to avoid any misleading, false, or incomplete information. The Capital Markets Authority and Boursa Kuwait Securities Exchange shall have no liability whatsoever for the contents of this disclosure. This disclaimer applies to any damages incurred by any Person as a result of the publication of this disclosure, permitting its dissemination through their electronic systems or websites, or its use in any other manner.

*يحمل من أصدر هذا الإفصاح كامل المسؤولية عن صحة المعلومات الواردة فيه ودقتها واكتمالها، ويقر بأنه بذل عناية الشخص الحريص في تجنب أية معلومات مضللة أو خاطئة أو ناقصة، وذلك دون أدنى مسؤولية على كل من هيئة أسواق المال وبورصة الكويت للأوراق المالية بشأن محتويات هذا الإفصاح، وبما ينفي عنهما المسؤولية عن أية أضرار قد تلحق بأي شخص جراء نشر هذا الإفصاح أو السماح بنشره عن طريق أنظمتها الإلكترونية أو موقعهما الإلكتروني، أو نتيجة استخدام هذا الإفصاح بأي طريقة أخرى.



[Handwritten signature]

[Handwritten signature]



HEISCO

شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامة)

محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين
بشأن النتائج المالية للربع الأول لعام ٢٠٢٥
الأحد الموافق ٢٠٢٥/٥/١٨

المشاركين من الشركة:

السيد / عبدالرزاق العثمان	مدير إدارة المجموعة - الشؤون العامة
السيد / جوزيف ماثيو	مدير إدارة المجموعة - الإدارة المالية
السيد / وليد عطية	مدير إدارة المجموعة - ضبط وإدارة المشاريع
السيد / أحمد جنادة	مسؤول وحدة شؤون المستثمرين

إدارة المؤتمر:

المجموعة المالية هيرميس

السيدة / زينة فارس

زينة فارس:

مساء الخير جميعاً. هذه زينة فارس من المجموعة المالية هيرميس للأبحاث، وأود أن أرحب بكم جميعاً في مؤتمر نتائج الربع الأول من عام 2025 الذي تنظمه هيسكو. معنا اليوم على الخط السيد / عبد الرزاق عبد القادر - مدير إدارة المجموعة الشؤون العامة، السيد / وليد عطية - مدير إدارة المجموعة ضبط وإدارة المشاريع، السيد / جوزيف ماثيو - مدير إدارة المجموعة الشؤون المالية للشركة، والسيد / أحمد محمد - (رئيس وحدة) شؤون المستثمرين.

دون مزيد من التأخير ، أود تسليم الكلمة إلى الإدارة.

وليد عطية:

شكراً لك زينة ومساء الخير سيداتي وسادتي. يسعدنا أن نرحب بكم في مؤتمر المحللين الذي تعقده **HEISCO**. أنا وليد عطية، مدير إدارة المجموعة ضبط وإدارة المشاريع.

اليوم ، سأعطي نظرة عامة على الأنشطة الرئيسية لشركة **HEISCO** ، بما في ذلك تحديثات الأعمال والمبادرات الإستراتيجية للشركة. ثم سأسلم الميكروفون إلى السيد جوزيف ماثيو، مدير إدارة المجموعة للشؤون المالية في الشركة، لتوضيح المخاطر المالية للربع الأول. لذلك ، سنقدم لمحة عامة عن الأنشطة الرئيسية لشركة هيسكو ، بما في ذلك تحديثات الأعمال والمشاريع القادمة والمبادرات الرئيسية للشركة.

حققت **HEISCO** ، كمجموعة ، إنجازات مهمة في نمو الإيرادات وتنفيذ المشاريع والكفاءة التشغيلية ، مما يجعلنا في وضع مستمر للنجاح في الأرباع القادمة. تواصل هيسكو تعزيز وجودها في السوق في جميع أنحاء منطقة الخليج ، مع التركيز الإستراتيجي على توسيع العمليات والحصول على الموافقات الرئيسية وتشكيل تحالفات إستراتيجية. تتابع الشركة بنشاط مشاريع في مختلف القطاعات، بما في ذلك النفط والغاز والمصافي والطاقة والبنية التحتية، مع إلتزام قوي بالنمو الإقليمي. وسعت هيسكو حضورها في المملكة العربية السعودية وتسعى للحصول على مؤهلات ذات صلة في قطر وعمان والبحرين والعراق بهدف تعزيز قدراتها في مجال البناء والصيانة والتطبيق.

من خلال تعزيز شراكة رئيسية مع **EPC Contractors** والإستفادة من المبادرات الإستراتيجية ، تظل **HEISCO** في وضع جيد للإستفادة من الفرص الناشئة ودفع النمو المستدام عبر أسواقها المستهدفة. من أجل التوسع الأصلي في الإستراتيجية ، تسعى هيسكو جاهدة للتوسع في الأسواق الرئيسية في جميع أنحاء الكويت والمملكة العربية السعودية وقطر وعمان والبحرين والعراق مع التركيز على صيانة الإنشاءات المدنية والميكانيكية والكهربائية والأجهزة ، بالإضافة إلى خدمات التصنيع داخل مصافي النفط والغاز والطاقة.

التوسع في المملكة العربية السعودية، وفيما يتعلق بالتوسع في المملكة العربية السعودية، قمنا بتوسيع عملياتنا في المملكة العربية السعودية لتعزيز إلتزاماتها الإنشائية في المنطقة، بما يتماشى مع رؤية المملكة 2030. دعماً لرؤيته، نعطي الأولوية لتحسين وتطوير المواطنين السعوديين والقوى العاملة لدينا من خلال العمل عن كثب مع صندوق تنمية الموارد البشرية وصندوق تنمية الموارد البشرية والهيئات الحكومية الأخرى. وتعد تعبئة الموارد في الوقت المناسب وفعالة بما في ذلك المعدات والمواد أمراً بالغ الأهمية لإكمال مشاريع البناء بنجاح. سيضمن فريق الخدمات اللوجستية المخصص تسليم الموارد في الوقت المناسب ، وتنشيط الموردين المحليين ، وخفض التكاليف ودعم الشركات المحلية.

حصل فرع هيسكو على موافقات من كيانات بارزة بما في ذلك أرامكو السعودية ، و الشركة السعودية للصناعات الأساسية (سابك) ، والشركة السعودية للكهرباء، وهيئة البحر الأحمر ، وشركة المياه الوطنية ، حققت هيسكو إنجازاً كبيراً في توسعها الإستراتيجية من خلال الإعلان عن إستحواذها على حصة 75 % في مصنع سماء الخليج في المملكة العربية السعودية. وبمجرد الإنتهاء من العملية، ستعزز قدراتها على التقسيم الطبقي وتوسع نطاق عملياتها التشغيلية في المنطقة.

تم الإستعانة بمستشار متمرس للحصول على الموافقات لخدمات الدعم من أرامكو السعودية لدعم إستراتيجيتنا في المملكة العربية السعودية. بالإضافة إلى ذلك، يتم بناء ساحة تخزين في موقع المشروع لتسهيل تفتيش أرامكو السعودية.

بالنسبة لشركتنا التابعة، شركة الخليج، حصلت شركة الخليج للإنشاءات والأعمال البحرية والمقاولات العامة على الموافقات من أرامكو السعودية، مما يتيح التعاملات المباشرة وتسهيل التوسعات الإستراتيجية في المملكة العربية السعودية. ونظراً للقيود اللوجستية تستهدف "شركة الخليج" حالياً مشاريع الإنشاءات البحرية في المنطقة الشرقية، وتخطط للانتقال إلى مناطق أخرى بعد إنشاء قاعدة أقوى.

أنشأت HEISCO شركة هندسية تابعة مع حلول هندسية شركة "HEISCO ENGINEERING INDIA PRIVATE LIMITED" عبر الصناعات المحتملة، مع دعم نشاطها التجاري الموسع. لدينا بعض في أسواق أخرى، وحصلت الشركة على موافقات من شركة قطر للطاقة لتصنيع صهاريج التخزين وأوعية الضغط والأعمدة وكذلك من بابكو والبحرين لخدمات الصيانة الميكانيكية العامة وإغلاق الصيانة.

تم تسجيل HEISCO و GD لدى مجلس المناقصات العماني لتوسيع العمليات من خلال البحث التسويقي الذي يركز على العميل. تواصل HEISCO إنشاء تحالفات رئيسية مع EPC Contractors لتعزيز إستعادة المشروع وضمان التعاون الفعال. تلعب هذه الشراكات دوراً حاسماً في تحقيق أهداف المشروع بنجاح عبر عملياتها الإقليمية المتوسعة.

الآن سأسلم الميكروفون إلى السيد جوزيف ماثيو، مدير إدارة المجموعة للشؤون المالية.

جوزيف ماثيو:

شكراً لك السيد وليد. مساء الخير جميعاً.

بادئ ذي بدء، سنستعرض فقط النقاط البارزة في الربع الأول من البيانات المالية ثم نناقش لاحقاً الموجز حول المضي قدماً والتوقعات للعام. إرتفعت الإيرادات بنحو 34 % من 35 مليوناً إلى 47 مليوناً. في الأساس السبب هو البداية المبكرة لمشروعين جديدين أكثر مما توقعناه، وكان هناك إنتهاء صلاحية للتقدم في الوظائف الحالية أيضاً، لذلك هذان هما السببان.

إرتفع صافي الربح بنسبة 4 %، ويرجع ذلك أساساً إلى نمو الإيرادات البالغ 12 مليوناً. على الرغم من أن هامش الربح الصافي قد إنخفض قليلاً من 4.38 % إلى 3.42 %. والسبب هو وجود إختلافات في الهامش بين المشاريع الحالية الجارية مقابل الفترة المماثلة الماضية، كما نمت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 21 %. مرة أخرى، إنزلاق صغير من 8.99 % إلى 8.12 % بسبب الأخير الذي تمت مناقشته من قبل. نمت ربحية السهم بنسبة 4 %.

إرتفعت الأصول بنسبة 9 % من 204 مليون إلى 222 مليون. لدينا زيادة في أصول البناء بمقدار 9.43، وتمت زيادة النقد والبنوك بمقدار 3 ملايين. وإرتفعت أصول حق الإستخدام بمقدار 2.13.

إرتفعت حقوق الملكية بنسبة 2 %، وصافي الربح بشكل أساسي، إرتفعت المطلوبات بنسبة 13 % من 127 مليوناً إلى 143 مليوناً. إرتفعت الذمم الدائنة التجارية بمقدار 1.5، وإرتفعت موافقات العقود من الباطن بمقدار 4.38 والقروض بمقدار 6.6.

مرة أخرى، إرتفعت القروض التالية بنسبة 16 % من 40 مليوناً إلى 47 مليوناً. وزادت القروض لأجل بمقدار 2.4 مليون قروض وسحب على المكشوف بمقدار 3.68 مليون قروض. والسبب في الأساس هو أننا نستثمر أكثر في المملكة العربية السعودية والإستحواذ على حصة 75 % في مصنع سماء الخليج في المملكة العربية السعودية، بالإضافة إلى الإستثمار الرأسمالي للمشاريع التي نتوقعها في المستقبل القريب.

صافي الربح والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإستهلاك وإطفاء الدين. زيادة الإيرادات بنسبة 34 % ، وصافي الربح بنسبة 4 % والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 13 %

في الشريحة التالية ، ترى زيادة بنسبة 45 % مع النفط والغاز الصناعي في الأساس ، بسبب ترسية مشاريع جديدة مثل إستبدال الأنابيب لشركة البترول الوطنية الكويتية ، قامت مصفاة ميناء عبد الله بإعادة تأهيل تشغيل الغلايات البخارية ، ومحطة كهرباء غرب الدوحة بالتحالف مع IHI- Japan ، وهناك صيانة سنوية للمعدات الميكانيكية ومشروع جديد في المملكة العربية السعودية لأرامكو مع ENPPI المصرية. لذلك ، تم منح المشاريع الجديدة بشكل أساسي ، وهي تولد إيرادات تزيد عن حوالي 45 % مقارنة بثلاثة أشهر من عام 2024 .

حوض بناء السفن يؤدي إلى حد ما نفس الشيء وأصبح الإنخفاض الطفيف في الخارج أحد الوظائف الرئيسية لمشروع إرتباط الوصول مع Hyundai-JV .

الآن مرة أخرى ، إجمالي الربح ، في بيان الدخل ، ترى إنخفاضاً طفيفاً من 9.11 إلى 8.42 ويرجع ذلك أساساً إلى فروق الهامش ، كما أوضحت من قبل ، في المشاريع الحالية مقارنة بالفترة المماثلة من العام الماضي. هناك تغيير طفيف في الدخل الآخر وإنخفضت النفقات العامة والإدارية من 3.78 % إلى 3.09 % ، ويرجع ذلك أساساً إلى تحسين إستخدام الموارد ، كما ترون أرتفع مخصص خسائر الإئتمان المتوقع من 11,000 إلى 244,000 . هذا يرجع أساساً إلى إثنين من الدفعات المتأخرة ، والتي سيتم عكسها تلقائياً في هذا الربع وفي الربع القادم. تكلفة التمويل نتيجة للإقتراض الزائد ، إنخفضت تكلفة التمويل أيضاً .

بالنظر إلى النسب ، نرى أحمر طفيف في كل مكان ، ونحن واثقون تماماً من أننا سنتجاوزه في الفترة القادمة ، ولكن لا شيء ، كما ناقشت حول إجمالي الربح والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإستهلاك وإطفاء الدين وهامش الربح. جميع النسب التي نتوقع تحسينها في المستقبل .

الآن ، إرتفعت الأصول الحالية من 123 إلى 137 والتي ناقشناها من قبل ، ويرجع ذلك أساساً إلى الزيادة في أصول العقد والنقد وينطبق الشيء نفسه على الإلتزامات المتداولة أيضاً إرتفعت قروضنا ، كما قلت 6.6 ، والعقود من الباطن بمقدار 4.38 ، والذمم الدائنة التجارية بمقدار 1.54 . ويتم تقديم بيان موحد للتدفق النقدي لمراجعتك .

إذا نظرت إلى بيان تحليل الحجم المشترك للوضع المالي ، فإن البند الوحيد الذي يجب أن أناقشه هو هنا أشعر أن أصول العقد التي إنتقلت من 54 مليوناً إلى 64 مليوناً . ويرجع ذلك أساساً إلى المشاريع الكبيرة الحالية التي هي في مرحلة البداية ، حيث تعتمد الفواتير على النتائج التي يقال إنها تتحقق. لذلك زاد العمل الجاري بشكل طفيف وفازت وزارة الكهرباء والماء بتوربينات ميتسوبيشي البخارية في محطة الصبية لتوليد الكهرباء وإعادة تأهيل الغلايات البخارية ومبيدات غرب الدوحة ، والتي سيتم إصدار فاتورة بها في الوقت المناسب في الأرباح القادمة .

بيان الوضع المالي لدينا بسبب البنوك ، مرة أخرى من 39 إلى 46 مليوناً والذمم الدائنة التجارية من 63 مليوناً إلى 71 مليوناً . كانت الأسباب الرئيسية ، كما ناقشنا ، هي التدفق النقدي الخارجي للنفقات الرأسمالية والإستثمارات في HEISCO والمملكة العربية السعودية و 75 % أخرى .

مع ذلك ، سأختتم فقط في الجانب المالي منه ، والآن أناقش المشاريع القادمة ، والتراكم الحالي حتى الآن ، لدينا تراكم قدره 706 مليون دينار كويتي. نحن نبحت في عدد كبير من المشاريع بين شركات النفط الكويتية وشركة نفط الكويت وشركة البترول الوطنية الكويتية وشركة صناعة الكيماويات البترولية ووزارة الكهرباء والماء والطاقة المتجددة .

أود أن أقول أن نمو الإيرادات المتوقع لهذا العام يجب أن يحمل حوالي 8 % إلى 12 % . وهامش الخط السفلي .

بهذا ، أختتم تفسيراتي ومستعد للرد على أي أسئلة قد تكون لديكم . شكراً .

زينة فارس:

شكراً لك على العرض التقديمي. سنفتح الباب الآن للأسئلة. للتذكير ، لطرح سؤال ، يرجى إستخدام وظيفة رفع اليد أو يمكنك كتابة سؤالك من خلال مربع الدردشة. سنعطيكها بضع دقائق.

تسأل مابل عما إذا كان بإمكانك تكرار توقعاتك لعام 2025 لأنك لم تكن مسموعاً بعض الشيء.

جوزيف ماثيو:

ستكون توقعاتي لعام 2025 عند 8 ٪ إلى 12 ٪ على الخط العلوي والنتيجة النهائية للبقاء في نفس الخط مع العام السابق. آمل أن يكون واضحاً.

زينة فارس:

سؤال متابعة من مابل، بالضبط ، هامش صافي قدره 5.5 ٪.

جوزيف ماثيو:

هذا صحيح ، نعم ، يجب أن نسجل حوالي 5.5 . نعم.

زينة فارس:

سنعطيكها لحظة لنرى ما إذا كانت هناك أي أسئلة أخرى. حسناً ، لا يبدو الأمر كذلك ، لذلك سأقوم بتسليم المكالمات إلى الإدارة للحصول على أي ملاحظات ختامية ، يبدو أن لدينا سؤال متابعة من مابل. "هل يمكنك توضيح كيف سيفيد الإستحواذ السعودي الشركة؟"

وليد عطية:

سيفيد الإستحواذ السعودي الشركة في مجال التصنيع ، لأن مصنع سماء الخليج هو في الواقع ورشة تصنيع سوف يدعمنا كثيراً فيما يتعلق بالمشاريع الجارية ، وكذلك للعملاء الخارجيين الآخرين.

جوزيف ماثيو:

أود أن أضيف أن سماء الخليج قد حصلت بالفعل على تأهيل مسبق مع جميع العملاء الأربعة الرئيسيين في المملكة العربية السعودية ، والتي ستكون ميزة إضافية لنا. بالإضافة إلى إستخدامه داخلياً ، يمكننا حتى الحصول على أعمال خارجية مباشرة من العمالة المذكورين أيضاً في السعودية.

زينة فارس:

هذا واضح جداً. تسأل مابل عما إذا كانت تكاليف التمويل ستبقى عند المستويات الحالية في المستقبل.

جوزيف ماثيو:

يجب أن ينخفض قليلاً ، لكن لا ينبغي أن يتجاوز، لذلك يمكنني أن أقول نعم ، يجب أن تظل عند المستوى الحالي عند الحد الأقصى.

زينة فارس:

"هل لديك أي تعليقات على الحد الأدنى العالمي من التأثير الضريبي؟"

جوزيف ماثيو:

لا.

زينة فارس:

سنعطيك لحظة أخرى لمعرفة ما إذا كانت هناك أي أسئلة أخرى. يبدو أنه لم يعد هناك المزيد من الأسئلة ، لذلك سأعيد الاتصال إلى الإدارة للملاحظات الختامية.

وليد عطية:

شكراً لكم جميعاً على حضور هذه المكالمات وشكراً لكم على تعليقاتكم القيمة. وأعتقد أن اجتماعنا بهذا قد أختتم، ونتطلع إلى رؤيتكم مرة أخرى في الاجتماعات المقبلة.

زينة فارس:

شكراً. وبهذا نختم دعوة اليوم. يمكنك الآن قطع الاتصال.

شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامة)
HEAVY ENGINEERING INDUSTRIES & SHIPBUILDING CO. K.S.C (Public)



3M-2025 | Virtual Summit

INVESTOR PRESENTATION

Agenda

		Page
1	Disclaimer	3
2	Vision & Mission	4
3	About HEISCO	5
4	HEISCO's Strategy	6
5	Performance Highlights	10
6	Financial Overview	11
7	Appendix	12
8	Q & A	18

Disclaimer

FORWARD - LOOKING STATEMENTS

This information set out in this presentation and provided in the discussion subsequent thereto does not constitute an offer or solicitation of an offer to buy or sell securities. It is solely for use as an investor presentation and is provided as information only. This presentation does not contain all the information that is material to an investor.

This presentation has been prepared by, and is the sole responsibility of, Heavy Engineering Industries and Shipbuilding Co. KSCP ("Group"). The information herein may be amended and supplemented and may not as such be relied upon for the purpose of entering into any transaction.

This document is furnished to you solely for your information. You may not reproduce it or redistribute it to any other person.

No person shall have any right of action against the Group or any other person in relation to the accuracy or completeness of the information contained in the presentation. Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever.

No person is authorized to give any information or to make any representation not contained in and not consistent with this presentation, and if given or made such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Group.

This presentation does not disclose all the risks and other significant issues related to an investment in any securities/ transaction. Past performance indicative of future results. The Group is under no obligation to update or keep current the information contained herein.

This Presentation may contain forward -looking statements that involve assumptions, risks, and uncertainties. These statements may be identified by such word as "may", "plans", "expects", "believes" and similar expressions or by their context. The Group does not assume any obligation to update its views of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein.

ROUNDING ADJUSTMENTS

Certain monetary amounts, percentages and other figures included on this presentation have been subject to rounding adjustments. Accordingly, figures shown as totals in certain tables or charts may not be the arithmetic aggregation of the figures that precede them, and figures expressed as percentages in the text may not total 100% or, as applicable, when aggregated, may not be the arithmetic aggregation of the percentage that precede them.



HEISCO's Vision

To become the customers' first preferred Company for Shipbuilding, Ship Repair & Maintenance, Fabrication, Oil & Gas Construction, Civil Works, Industrial Maintenance, Dredging and Offshore services in Kuwait and other Middle East and North African regions.

HEISCO's Mission

HEISCO aims to expand its business operations, focusing on countries such as Saudi Arabia, Qatar, Oman, Bahrain and Iraq. The company intends to identify potential business opportunities in these regions in the Oil & Gas, Refineries & Power sectors in Civil, Mechanical, Electrical & Instrumentation Construction and Fabrication Services

About HEISCO

HEISCO is a dynamic group of companies committed to maintaining sustained growth by meeting its customers' schedules and quality requirements. HEISCO provides its customers value-added services at competitive prices by evolving efficient cost-control measures and regularly upgrading our resources.

HEISCO's activities are performed through a wide range of fields :

- Shipyard
- Oil & Gas Construction
- Industrial Maintenance
- Fabrication Services
- Trading
- Testing & Calibration
- Quality Control & Testing
- Scaffolding Services
- Galvanizing Plant
- Onshore & Offshore (through Gulf Dredging & General Contracting Co. K.S.C. (Closed) – subsidiary company.
- Technical Specialized Manpower Supply (through HEISCO for Technical Specialized Manpower Supply Co. W.L.L. – subsidiary company)

HEISCO/Gulf Dredging has branches in Iraq and Kingdom of Saudi Arabia to expand its services and take advantage of emerging markets in the region.

HEISCO's Strategy

Introduction

This report provides an overview of HEISCO's key activities, including business updates, upcoming projects, and company strategic initiatives. HEISCO, as a group, achieved significant milestones in revenue growth, project execution, and operational efficiency, positioning us for continued success in the coming quarters.

HEISCO continues to strengthen its market presence across the Gulf region, with a strategic focus on expanding operations, securing key approvals, and forming strategic alliances. The company is actively pursuing projects in various sectors, including oil & gas, refineries, power, and infrastructure. With a strong commitment to regional growth, HEISCO has extended its footprint into Saudi Arabia and pursuing relevant qualifications in Qatar, Oman, Bahrain, and Iraq with a view to enhancing its construction, maintenance, and fabrication capabilities.

By fostering key partnerships with EPC contractors and leveraging strategic initiatives, HEISCO remains well-positioned to capitalize on emerging opportunities and drive sustainable growth across its target markets.



HEISCO's Strategy

Business Updates

Regional Expansion Strategy

HEISCO strives to expand into key markets across Kuwait, Saudi Arabia, Qatar, Oman, Bahrain, and Iraq, focusing on Civil, Mechanical, Electrical, and Instrumentation Construction, maintenance as well as Fabrication services within the Oil & Gas, Refineries, and Power sectors.

Expansion in Saudi Arabia

HEISCO expanded operations into Saudi Arabia, enhancing its construction capabilities in the region aligned with the Kingdom's Vision 2030 development initiatives. Supporting its vision, we prioritize the recruitment and development of Saudi nationals in our workforce by working closely with the Human Resource Development Fund (HRDF) and other government agencies. Timely and efficient resource mobilization, including equipment and materials, is crucial for successfully completing construction projects. A dedicated logistics team will ensure timely resource delivery, prioritizing local suppliers to reduce costs and support local businesses.

- **Key Approvals in KSA:** HEISCO's KSA Branch has received approvals from prominent entities, including Saudi Aramco, Sabic, Saudi Electrical Co. (SEC), Red Sea Development Co., National Water Co. (NWC), and NEOM.



HEISCO's Strategy



- **Expansion of New Fabrication Facility in Saudi Arabia:** HEISCO has achieved a significant milestone in its strategic expansion by declaring a 75% stake acquisition in Gulf Sky Factory (GSF) in Saudi Arabia. Once the process is finalized; it will enhance its fabrication capabilities and broaden its operational footprint in the region.
- **Strategic Initiatives:** An experienced consultant has been engaged to obtain Non-GBS Scaffolding Services PQ approval from Saudi Aramco, supporting our expansion strategy in Saudi Arabia. Additionally, a storage yard is being built at the project site to facilitate Saudi Aramco's inspection.

Expansion of Subsidiary Operations

Gulf Dredging (GD): Our subsidiary, GD, has secured approvals from Saudi Aramco, NEOM, and Red Sea Global, enabling direct bidding and facilitating strategic expansion in KSA. Due to logistical constraints, GD is currently targeting offshore and marine construction projects in the Eastern province and plans to move to other regions after establishing a stronger base.

Engineering Hub in India: HEISCO established a subsidiary, "HEISCO Engineering India Pvt. Ltd." in India headquartered in Chennai to strengthen the company's EPC capabilities and delivering high-quality engineering solutions across multiple industries while supporting its expanding business activities.

HEISCO's Strategy

Key Approvals in Other Markets

- HEISCO has secured approvals from Qatar Energy for the manufacturing of storage tanks, pressure vessels, and columns, as well as from Bapco in Bahrain for general mechanical and shutdown maintenance services.
- HEISCO and GD have registered with the Oman Tender Board to expand operations through a client-focused marketing strategy.

Strategic Partnerships:

- HEISCO continues to establish key alliances with EPC contractors to enhance project execution and ensure effective collaboration. These partnerships play a crucial role in successfully achieving project objectives across its expanding regional operations.



PERFORMANCE HIGHLIGHTS – CONSOLIDATED

KD' Million
& EPS in Fils



REVENUE

↑34%

47.11 3M-2025

35.25 3M-2024



NET PROFIT

↑4%

1.61 3M-2025

1.54 3M-2024



EBITDA

↑21%

3.82 3M-2025

3.17 3M-2024



EPS

↑4%

8.94 3M-2025

8.57 3M-2024



ASSETS

↑9%

222.49 3M-2025

204.61 FY-2024



EQUITY

↑2%

79.21 3M-2025

77.57 FY-2024



LIABILITIES

↑13%

143.27 3M-2025

127.04 FY-2024



BORROWINGS

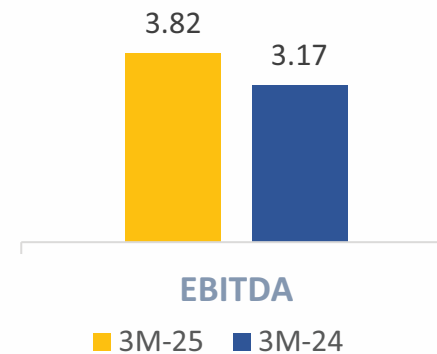
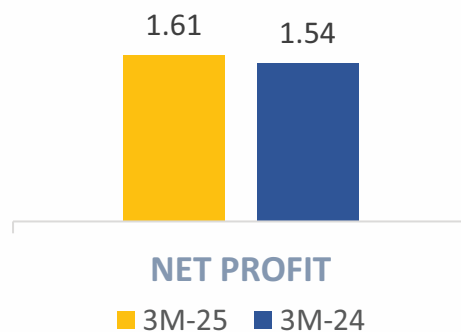
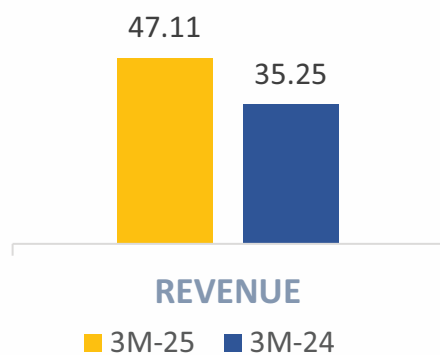
↑16%

47.60 3M-2025

40.94 FY-2024

FINANCIAL OVERVIEW – CONSOLIDATED

KD' Million

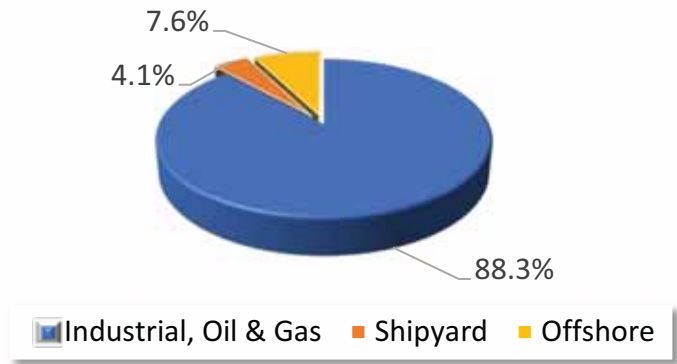


BREAKDOWN OF REVENUE BY BUSINESS LINE - CONSOLIDATED

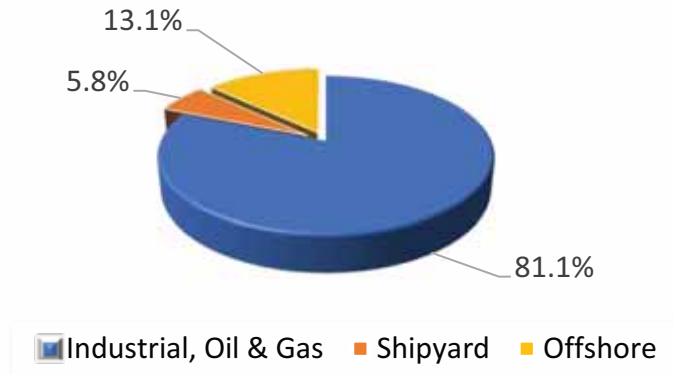
KD '000

BUSINESS LINE	3M 2025	3M 2024	3M 2025	3M 2024	% Change
INDUSTRIAL, OIL & GAS	41,624	28,598	88.3%	81.1%	45.5%
SHIPYARD	1,925	2,033	4.1%	5.8%	-5.3%
OFFSHORE	3,564	4,620	7.6%	13.1%	-22.9%
TOTAL REVENUE	47,113	35,251	100%	100%	33.7%

3M-2025



3M-2024



COMMON SIZE ANALYSIS-STATEMENT OF INCOME - CONSOLIDATED

	3M-2025	3M-2024	3M-2025	3M-2024
Revenue	47,114,483	35,252,986	100.00%	100.00%
Cost of sales	(43,145,304)	(32,040,255)	-91.58%	-90.89%
Gross Profit	3,969,179	3,212,731	8.42%	9.11%
Other income	108,785	99,640	0.23%	0.28%
General and administrative expenses	(1,454,217)	(1,333,905)	-3.09%	-3.78%
Investment income / (loss)	(497)	(545)	0.00%	0.00%
Expected credit loss on financial assets	(244,363)	(11,688)	-0.52%	-0.03%
Finance costs	(577,217)	(352,823)	-1.23%	-1.00%
Foreign exchange gain/(loss)	(92,292)	(47,246)	-0.20%	-0.13%
Profit before contribution to taxes	1,709,378	1,566,164	3.63%	4.44%
Contribution to Kuwait Foundation for Adv. of Sciences	(12,649)	(12,523)	-0.03%	-0.04%
National Labour Support Tax	(60,581)	(6,440)	-0.13%	-0.02%
Zakat expense	(24,232)	(2,576)	-0.05%	-0.01%
Net profit for the period	1,611,916	1,544,625	3.42%	4.38%

Earning per share (fils)

8.94	8.57
------	------

RATIO ANALYSIS - CONSOLIDATED

PROFITABILITY	3M -2025	3M-2024	CHANGE	FY-24
Gross Profit %	8.42%	9.11%	↓-0.69%	9.44%
EBIT %	4.85%	5.44%	↓-0.59%	7.02%
EBITDA %	8.12%	8.99%	↓-0.87%	10.15%
Net Profit Margin -%	3.42%	4.38%	↓-0.96%	5.56%
ROA	0.78%	0.83%	↓-0.05%	4.67%
ROE	2.03%	2.05%	↓-0.02%	11.70%
ROCE	2.22%	1.99%	↑0.23%	11.52%
LEVERAGE	3M -2025	FY-24	CHANGE	
Total Debt % of Total Assets %	21.40%	20.01%	↑1.38%	
Debt to Equity	1.81	1.64	↑0.17	
LIQUIDITY	3M -2025	FY-24	CHANGE	
Current Ratio	1.15	1.17	↓-0.02	
Quick Ratio	1.02	1.02	-	
Working Capital to Total Assets	0.13	0.15	↓-0.02	

FINANCIAL POSITION / CASH FLOW - CONSOLIDATED

Consolidated Statement of Financial Position - 31 Mar 2025

	Kuwaiti Dinars	
	3M - 2025	FY-2024
NON-CURRENT ASSETS	81,401,016	77,449,867
CURRENT ASSETS	123,210,628	106,393,751
TOTAL ASSETS	204,611,644	183,843,618
NON-CURRENT LIABILITIES	21,851,276	23,496,523
CURRENT LIABILITIES	105,189,364	86,314,665
TOTAL LIABILITIES	127,040,640	109,811,188
EQUITY	77,571,004	74,032,430
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	204,611,644	183,843,618

Consolidated Statement of Cash Flow - 31 Mar 2025

	Kuwaiti Dinars	
	3M-2025	3M-2024
PROFIT BEFORE CONTRIBUTION TO BOD REMUNERATION	1,709,378	1,566,164
ADJUSTMENTS FOR NON-OPERATING / CASH	3,319,245	2,667,011
OPERATING PROFIT BEFORE CHANGES IN WORKING CAPITAL	5,028,623	4,233,175
CHANGES IN WORKING CAPITAL	(5,860,542)	(5,454,497)
NET CASH GENERATED FROM OP ACTIVITIES	(831,919)	(1,221,322)
NET CASH USED IN FROM INVESTING ACTIVITIES	(2,201,260)	(2,084,723)
NET CASH USED IN FROM FIN. ACTIVITIES	6,172,302	6,119,012
INCREASE IN CASH & CASH EQUIVALENTS	3,139,123	2,812,967
CASH & CASH EQUIV. AT BEGINNING OF PERIOD	3,353,120	4,475,842
CASH & CASH EQUIV. AT PERIOD END	6,492,243	7,288,809

COMMON SIZE ANALYSIS - STATEMENT OF FINANCIAL POSITION - CONSOLIDATED

ASSETS	3M-2025	FY-2024	3M-2025	FY-2024
Non Current Assets				
Right-of-use-assets	3,424,923	1,295,654	1.54%	0.63%
Property, plant and equipment	78,186,243	77,072,929	35.14%	37.67%
Investment securities	1,643,167	1,605,511	0.74%	0.78%
Trade and other receivables	1,568,627	1,426,922	0.71%	0.70%
Total Non-Current Assets	84,822,960	81,401,016	38.12%	39.78%
Current assets				
Inventories	15,888,006	15,474,550	7.14%	7.56%
Contract assets	64,417,044	54,988,521	28.95%	26.87%
Trade and other receivables	50,791,432	49,114,728	22.83%	24.00%
Cash and bank balances	6,573,243	3,632,829	2.95%	1.78%
Total Current Assets	137,669,725	123,210,628	61.88%	60.22%
TOTAL ASSETS	222,492,685	204,611,644	100.00%	100.00%

COMMON SIZE ANALYSIS - STATEMENT OF FINANCIAL POSITION - CONSOLIDATED

EQUITY AND LIABILITIES	3M-2025	FY-2024	3M-2025	FY-2024
<u>Equity</u>				
Share Capital	18,024,152	18,024,152	8.10%	8.81%
Statutory reserve	10,946,089	10,946,089	4.92%	5.35%
General reserve	11,739,170	11,739,170	5.28%	5.74%
Foreign currency translation reserve	-451	628	0.00%	0.00%
Investments revaluation reserve	496,373	458,718	0.22%	0.22%
Retained earning	38,008,606	36,396,872	17.08%	17.79%
Non-controlling interests	5,557	5,375	0.00%	0.00%
Total Equity	79,219,496	77,571,004	35.61%	37.91%
<u>Non-Current Liabilities</u>				
Post employment benefits	18,977,080	18,507,406	8.53%	9.05%
Lease liabilities	2,592,506	337,601	1.17%	0.16%
Due to banks	1,420,000	1,904,163	0.64%	0.93%
Trade and other payables	993,423	1,102,106	0.45%	0.54%
Total Non-Current Liabilities	23,983,009	21,851,276	10.78%	10.68%
<u>Current Liabilities</u>				
Lease liabilities	848,504	858,364	0.38%	0.42%
Contract liabilities	340,587	1,844,099	0.15%	0.90%
Due to a company	-	-	0.00%	0.00%
Due to banks	46,186,024	39,044,075	20.76%	19.08%
Trade and other payables	71,915,065	63,442,826	32.32%	31.01%
Total Current Liabilities	119,290,180	105,189,364	53.62%	51.41%
Total Liabilities	143,273,189	127,040,640	64.39%	62.09%
Total Equity and Liabilities	222,492,685	204,611,644	100.00%	100.00%



THANK YOU



GULF DREDGING





HEISCO - Shipyard - Shuwaikh Port
P.O. Box 21998, Safat 13080, Kuwait
Tel.: + 965 24624000 / 24835488
Fax : + 965 24830291 / 24624001

HEISCO - Oil & Gas - Mina Abdullah
P.O. Box 10155, Shuaiba 65452, Kuwait
Tel.: + 965 23253000
Fax : + 965 23262142 / 23253001